

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЮРИДИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ О.Е. КУТАФИНА (МГЮА)»**

Кафедра международного частного права

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

**ПРАКТИКУМ «ОСНОВЫ ПРАВОВОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ
МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА»**

Б1.В.ДВ.04.04

год набора – 2023

**Код и наименование
направления подготовки:** 40.03.01 Юриспруденция

**Уровень высшего
образования:** бакалавриат

**Направленность
(профиль) ОПОП ВО:** международное право и сравнительное
правоведение

Форма обучения: очная

Форма реализации: сетевая

Квалификация: бакалавр

Москва – 2023

Программа утверждена на заседании кафедры международного частного права, протокол № 14 от «29» марта 2023 г.

Автор:

Алимова Я.О. - кандидат юридических наук, доцент кафедры международного частного права Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА).

Рецензент:

Баев А.В. – Генеральный директор ООО «ИнвестКонсалтСистемс»,
к.ю.н.

Практикум «Основы правового сопровождения международного бизнеса»: рабочая программа / Алимова Я.О. - М.: Издательский центр Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), 2023.

Программа составлена в соответствии с ФГОС ВО

I. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. Цели и задачи освоения дисциплины (модуля)

Цели освоения дисциплины (модуля) Практикум «Основы правового сопровождения международного бизнеса» состоят:

- в формировании всестороннего глубокого понимания природы и сущности особенностями международного бизнеса через заключение трансграничных (международных) коммерческих контрактов;
- в подготовке к нормотворческой, правоприменительной, правоохранительной, экспертно-консультационной деятельности в качестве высококвалифицированных юристов.

Задачами дисциплины (модуля) Практикум «Основы правового сопровождения международного бизнеса» являются:

а) участие в подготовке нормативных правовых актов и международных договоров, регулирующих трансграничные (международные) коммерческие контракты;

б) обоснование и принятие в пределах должностных обязанностей решений, а также совершение действий, связанных с реализацией юридических норм в области правового регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов; составление юридических документов в сфере реализации правовых норм, изученных в рамках дисциплины (модуля) Практикум «Основы правового сопровождения международного бизнеса»;

в) консультирование по вопросам заключения трансграничных (международных) коммерческих контрактов; осуществление правовой экспертизы документов в сфере реализации норм, изученных в рамках дисциплины (модуля) Практикум «Основы правового сопровождения международного бизнеса».

1.2. Место дисциплины (модуля) в структуре ОПОП ВО

Дисциплина (модуль) Практикум «Основы правового сопровождения международного бизнеса» относится к Части, формируемой участниками образовательных отношений.

Освоение дисциплины (модуля) дает возможность расширения и углубления знаний, полученных на предшествующем этапе обучения, приобретения умений и навыков, определяемых содержанием программы. Компетенции, которые формируются в процессе освоения дисциплины (модуля), необходимы для успешной профессиональной деятельности. Обучающиеся приобретают способность самостоятельно находить и использовать необходимые содержательно-логические связи с другими дисциплинами (модулями) программы, такими как «Теория государства и права», «Гражданское право», «Международное право», «Международное частное право».

1.3. Формируемые компетенции и индикаторы их достижения (планиру-

емые результаты освоения дисциплины (модуля))

По итогам освоения дисциплины (модуля) обучающийся должен обладать следующими компетенциями в соответствии с ФГОС ВО:

Универсальные компетенции:

УК - 1 Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач;

УК -4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах);

УК -10 Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности.

Профессиональные компетенции:

ПК-2 Способен квалифицированно применять правовые нормы в конкретных сферах юридической деятельности, правильно и полно отражать ее результаты в юридической и иной официальной документации;

ПК-4 Способен оказывать правовую помощь гражданам и организациям и иные виды юридических услуг, давать квалифицированные профессиональные заключения и консультации в конкретных сферах юридической деятельности.

Разделы (темы) дисциплины (модуля)	Код и наименование формируемых компетенций	Индикатор достижения компетенций (планируемый результат освоения дисциплины (модуля))
I. Понятие и основы правового сопровождения международного бизнеса на примере регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов. Тема 1. Понятие и особенности регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов.	УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)	ИУК 4.1. Выбирает на государственном и иностранном (-ых) языках коммуникативно приемлемые стиль делового общения, вербальные и невербальные средства взаимодействия с партнерами; ИУК 4.2. Использует информационно-коммуникационные технологии при поиске необходимой информации в процессе решения стандартных коммуникативных задач на государственном и иностранном (-ых) языках; ИУК 4.3. Ведет деловую переписку, учитывая особенности стилистики официальных и неофициальных писем, социокультурные различия в формате корреспонденции на государственном и иностранном (-ых) языках; ИУК 4.4. Умеет коммуникативно и культурно приемлемо вести устные деловые разговоры на государственном и иностранном (-ых) языках; ИУК 4.5. Демонстрирует умение выполнять перевод академических текстов с иностранного (-ых) на государствен-

		ный язык.
Тема 2. Роль международного договора в регулировании трансграничных (международных) коммерческих контрактов.	УК - 1 Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач;	<p>ИУК 1.1 Анализирует задачу, выделяя ее базовые составляющие</p> <p>ИУК 1.2 Находит и критически анализирует информацию, необходимую для решения поставленной задачи</p> <p>ИУК 1.3 Рассматривает различные варианты решения задачи, оценивая их достоинства и недостатки</p> <p>ИУК 1.4 Грамотно, логично, аргументированно формирует собственные суждения и оценки. Отличает факты от мнений, интерпретаций, оценок и т.д. в рассуждениях других участников деятельности"</p> <p>ИУК 1.5 Определяет и оценивает практические последствия возможных решений задачи</p>
<p>Раздел II. Особенности нормативного регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов.</p> <p>Тема 3. Коллизионно-правовое регулирование трансграничных (международных) коммерческих контрактов.</p>	<p>ПК-2 - Способен квалифицированно применять правовые нормы в конкретных сферах юридической деятельности, правильно и полно отражать ее результаты в юридической и иной официальной документации;</p> <p>ПК-4 - Способен оказывать правовую помощь гражданам и организациям и иные виды юридических услуг, давать квалифицированные профессиональные заключения</p>	<p>ИПК 2.1. Демонстрирует знание специфики правоприменительной деятельности, порядка осуществления деятельности юрисдикционных органов, обладающих правоприменительными функциями;</p> <p>ИПК 2.2. Владеет навыками анализа фактических обстоятельств дела, квалификации юридических фактов и возникающих в связи с ними правоотношений;</p> <p>ИПК 2.3. Осуществляет правильный выбор правовой нормы, подлежащей применению, и способа её толкования;</p> <p>ИПК 2.4. Знает и владеет методами поиска и анализа правоприменительной практики, проведения мониторинга правоприменения в целях решения профессиональных задач;</p> <p>ИПК 2.5. Разрабатывает варианты юридических действий в точном соответствии с законодательством и принимает решения в предусмотренной законом форме.</p> <p>ИПК 4.1. Выявляет и формулирует наличие правовой проблемы;</p> <p>ИПК 4.2. Определяет цель обращения за правовой помощью, устанавливает юридически значимые обстоятельства по делу;</p> <p>ИПК 4.3. Определяет возможные способы решения правовой проблемы,</p>

	и консультации в конкретных сферах юридической деятельности.	разрабатывает план их реализации, выделяет их преимущества и недостатки; ИПК 4.4. Знает и применяет правила оформления правового заключения и письменной консультации; ИПК 4.5. Вырабатывает различные варианты решения конкретных задач на основе норм права и полученных аналитических данных.
Тема 4. Международные торговые обычаи и обыкновения как регуляторы трансграничных (международных) коммерческих контрактов.	УК – 10 Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности. ПК-4 Способен оказывать правовую помощь гражданам и организациям и иные виды юридических услуг, давать квалифицированные профессиональные заключения и консультации в конкретных сферах юридической деятельности.	ИУК 10.1 Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике ИУК 10.2 Применяет методы личного экономического и финансового планирования для достижения текущих и долгосрочных финансовых целей, использует финансовые инструменты для управления личными финансами (личным бюджетом), контролирует собственные экономические и финансовые риски ИПК 4.1. Выявляет и формулирует наличие правовой проблемы; ИПК 4.2. Определяет цель обращения за правовой помощью, устанавливает юридически значимые обстоятельства по делу; ИПК 4.3. Определяет возможные способы решения правовой проблемы, разрабатывает план их реализации, выделяет их преимущества и недостатки; ИПК 4.4. Знает и применяет правила оформления правового заключения и письменной консультации; ИПК 4.5. Вырабатывает различные варианты решения конкретных задач на основе норм права и полученных аналитических данных.
Тема 5. Договор международной купли-продажи товаров как пример трансграничного (международного) коммерческого контракта.	ПК-4 Способен оказывать правовую помощь гражданам и организациям и иные виды юридических услуг, давать квалифицированные профессиональные заключения и консультации в кон-	ИПК 4.1. Выявляет и формулирует наличие правовой проблемы; ИПК 4.2. Определяет цель обращения за правовой помощью, устанавливает юридически значимые обстоятельства по делу; ИПК 4.3. Определяет возможные способы решения правовой проблемы, разрабатывает план их реализации, вы-

	кретных сферах юридической деятельности.	деляет их преимущества и недостатки; ИПК 4.4. Знает и применяет правила оформления правового заключения и письменной консультации; ИПК 4.5. Вырабатывает различные варианты решения конкретных задач на основе норм права и полученных аналитических данных. ИПК 4.6 Вырабатывает различные варианты решения конкретных задач на основе норм права и полученных аналитических данных
--	--	--

Наименование раздела (темы) дисциплины (модуля)	Планируемый результат обучения (знания, умения, владение компетенциями)
<p>I. Понятие и основы правового сопровождения международного бизнеса на примере регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов.</p> <p>Тема 1. Понятие и особенности регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов.</p>	<p>Знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - общетеоретические категории и концепции международного частного права; - понятие и подходы к сущности трансграничных (международных) коммерческих контактов; - соотношение трансграничного (международного) коммерческого контракта с внешнеторговой сделкой/договором; с внешнеэкономической сделкой/договором; с международной коммерческой сделкой; - основы правового регулирования трансграничных (международных) коммерческих контактов; - условия и основания применения принципов и норм, регулирующих трансграничные (международные) коммерческие контакты; - нормы Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.; - нормы Римской конвенции о праве, применимом к договорным обязательствам, 1980 г.; - содержание ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле в РФ» от 10.12.2003 г. (в ред. от 18.07.2005 г.); - содержание ФЗ «О государственном регулировании и внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 г. (в ред. от 22.07.2005 г.); - содержание трансграничных (международных) коммерческих контактов; - особенности формы и порядка подписания трансграничных (международных) коммерческих контрактов; - требования к реквизитам трансграничных (международных) коммерческих контактов; - содержание Письма ЦБ РФ № 300 от 15.07.1996 г. «О рекомендациях по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешне-торговых контрактов» // Вестник Банка России, 1996. № 33;

	<ul style="list-style-type: none"> - содержание и особенности применения оговорок о применимом праве; - содержание и особенности применения валютных оговорок и иных форм страхования валютных рисков; - содержание, виды и особенности применения форс-мажорных оговорок; - содержание, виды и особенности применения арбитражных оговорок; - содержание Закона РФ «О международном коммерческом арбитраже» 1993 г.; - содержание Типового закона ЮНСИТРАЛ о международном торговом арбитраже 1985 г.; - содержание Регламентов международных коммерческих арбитражей. <p>Уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> – оперировать изученными юридическими понятиями и категориями; – анализировать, толковать и правильно применять коллизионные нормы; – принимать и совершать юридические действия в точном соответствии с законом; – осуществлять правовую экспертизу нормативных правовых актов; – давать квалифицированные юридические заключения и консультации; – правильно составлять и оформлять трансграничные (международные) коммерческие контракты. <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> – юридической терминологией по изученной теме; – навыками работы с правовыми актами по изученной теме; – навыками анализа правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, возникающих в сфере трансграничных (международных) коммерческих контрактов.
<p>Тема 2. Роль международного договора в регулировании трансграничных (международных) коммерческих контрактов.</p>	<p>Знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - специфику международного договора как регулятора трансграничных (международных) коммерческих контактов; - особенности унификации и причины ее широкого распространения в сфере трансграничных (международных) коммерческих контрактов; - роль различных международных организаций в процессе унификации трансграничных (международных) коммерческих контрактов; - нормы Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., - нормы Нью-Йоркской конвенции об исковой давности в международной купле-продаже 1974 г.

	<p>(в ред. Протокола 1980 г.),</p> <ul style="list-style-type: none"> - нормы Оттавской конвенции о международном финансовом лизинге 1988 г., - нормы Оттавской конвенции о международном факторинге 1988 г.; - нормы Римской конвенции о праве, применимом к договорным обязательствам, 1980 г.; - нормы Регламента (ЕС) № 593/2008 от 17 июня 2008 г. о праве, подлежащем применению к договорным обязательствам («Рим I»); - нормы Нью-Йоркской конвенции о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 г.; - нормы Европейской конвенции о внешне-торговом арбитраже 1961 г.; - нормы Соглашения СНГ о порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности, 1992 г.; - нормы Гаагской конвенции о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров, 1986 г. <p>Уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> – оперировать изученными юридическими понятиями и категориями; – анализировать юридические факты, относящиеся к истории возникновения и современному состоянию науки международного частного права; – анализировать, толковать и правильно применять коллизионные нормы; – принимать и совершать юридические действия в точном соответствии с законом; – осуществлять правовую экспертизу нормативных правовых актов; – давать квалифицированные юридические заключения и консультации; – правильно составлять и оформлять трансграничные (международные) коммерческие контракты. <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> – юридической терминологией по изученной теме; – навыками работы с правовыми актами по изученной теме; – навыками анализа правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, возникающих в сфере трансграничных (международных) коммерческих контрактов.
Раздел II. Особенности нормативного регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов.	<p>Знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - нормы Регламента (ЕС) № 593/2008 от 17 июня 2008 г. о праве, подлежащем применению к договорным обязательствам («Рим I»);

<p>Тема 3. Коллизионно-правовое регулирование трансграничных (международных) коммерческих контрактов.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - нормы Гаагской конвенции о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров, 1986 г.; - нормы Кодекса Бустаманте 1928 г.; - нормы Межамериканской конвенции о праве, применимом к международным контрактам (конвенция Мехико 1994 г.); - нормы Общих условий поставок СЭВ 1968 г.; - нормы Соглашения СНГ о порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности, 1992 г.; - основные коллизионные принципы в сфере трансграничных (международных) коммерческих контактов; <ul style="list-style-type: none"> - содержание норм ст. 1209 ГК «Право, подлежащее применению к форме сделки»; - содержание норм ст. 1210 ГК «Выбор права сторонами договора»; - содержание норм ст. 1211 ГК «Право, подлежащее применению к договору при отсутствии соглашения сторон о выборе права»; - содержание норм ст. 1212 ГК «Право, подлежащее применению к договору с участием потребителя»; - содержание норм ст. 1213 ГК «Право, подлежащее применению к договору в отношении недвижимого имущества»; - содержание норм ст. 1214 ГК «Право, подлежащее применению к договору о создании юридического лица с иностранным участием»; - содержание норм ст. 1215 «Сфера действия права, подлежащего применению к договору». <p>Уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> – оперировать изученными юридическими понятиями и категориями; – анализировать юридические факты, относящиеся к истории возникновения и современному состоянию науки международного частного права; – анализировать, толковать и правильно применять коллизионные нормы; – принимать и совершать юридические действия в точном соответствии с законом; – осуществлять правовую экспертизу нормативных правовых актов; – давать квалифицированные юридические заключения и консультации; – правильно составлять и оформлять трансграничные (международные) коммерческие контракты. <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> – юридической терминологией по изученной
---	--

	<p>теме;</p> <ul style="list-style-type: none"> – навыками работы с правовыми актами по изученной теме; – навыками анализа правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, возникающих в сфере трансграничных (международных) коммерческих контрактов. - нормы Регламента (ЕС) № 593/2008 от 17 июня 2008 г. о праве, подлежащем применению к договорным обязательствам («Рим I»); - нормы Гаагской конвенции о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров, 1986 г.; - нормы Кодекса Бустаманте 1928 г.; - нормы Межамериканской конвенции о праве, применимом к международным контрактам (конвенция Мехико 1994 г.); - нормы Общих условий поставок СЭВ 1968 г.; - нормы Соглашения СНГ о порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности, 1992 г.; - основные коллизионные принципы в сфере трансграничных (международных) коммерческих контактов; - содержание норм ст. 1209 ГК «Право, подлежащее применению к форме сделки»; - содержание норм ст. 1210 ГК «Выбор права сторонами договора»; - содержание норм ст. 1211 ГК «Право, подлежащее применению к договору при отсутствии соглашения сторон о выборе права»; - содержание норм ст. 1212 ГК «Право, подлежащее применению к договору с участием потребителя»; - содержание норм ст. 1213 ГК «Право, подлежащее применению к договору в отношении недвижимого имущества»;
<p>Тема 4. Международные торговые обычаи и обыкновения как регуляторы трансграничных (международных) коммерческих контрактов.</p>	<p>Знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - роль международных торговых обычаев и обыкновений как регуляторов трансграничных (международных) коммерческих контрактов; - сходство и различия таких категорий как международный обычай, международный торговый обычай, обыкновение, обычай международного делового оборота, обычай торгового мореплавания, заведенный порядок; - доктринальные подходы к пониманию сущности концепции «Lex mercatoria»; - содержание норм ИНКОТЕРМС – 2010 г.; - содержание норм Унифицированных правил и обычаев для документарных аккредитивов - УСП-600 (Публикация МТП № 600, 2006 г.);

	<ul style="list-style-type: none"> - содержание норм Унифицированных правил по инкассо - URC-522 (Публикация МТП № 522, 1995); - содержание норм Принципов международных коммерческих договоров 2010 г. (Принципы УНИДРУА). <p>Уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> – оперировать изученными юридическими понятиями и категориями; – анализировать юридические факты, относящиеся к истории возникновения и современному состоянию науки международного частного права; – анализировать, толковать и правильно применять коллизионные нормы; – принимать и совершать юридические действия в точном соответствии с законом; – осуществлять правовую экспертизу нормативных правовых актов; – давать квалифицированные юридические заключения и консультации; – правильно составлять и оформлять юридические документы. <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> – юридической терминологией по изученной теме; – навыками работы с правовыми актами по изученной теме; – навыками анализа правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, возникающих в сфере трансграничных (международных) коммерческих контрактов.
Тема 5. Договор международной купли-продажи товаров как пример трансграничного (международного) коммерческого контракта.	<p>Знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - особенности правового регулирования договора международной купли продажи товаров; - исторические этапы унификации норм, направленных на регулирование договора международной купли продажи товаров; - нормы Гагской конвенции о праве, применимом к международной купле-продаже товаров (движимых материальных вещей), 1955 г.; - нормы Гагской конвенции о праве, применимом к переходу права собственности при международной купле-продаже товаров (движимых материальных вещей), 1958 г.; - нормы Гагской конвенции о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров, 1986 г.; - содержание норм Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.; - сферу действия Венской конвенции о договорах

	<p>международной купли-продажи товаров 1980 г.;</p> <p>-порядок заключения договора международной купли продажи товаров в соответствии с Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.;</p> <p>- права и обязанности продавца и покупателя в соответствии с Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.;</p> <p>- основные формы ответственности в соответствии с Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.;</p> <p>- практику применения Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.</p> <p>Уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> – оперировать изученными юридическими понятиями и категориями; – анализировать юридические факты, относящиеся к истории возникновения и современному состоянию науки международного частного права; – анализировать, толковать и правильно применять коллизионные нормы; – принимать и совершать юридические действия в точном соответствии с законом; – осуществлять правовую экспертизу нормативных правовых актов; – давать квалифицированные юридические заключения и консультации; – правильно составлять и оформлять юридические документы. <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> – юридической терминологией по изученной теме; – навыками работы с правовыми актами по изученной теме; – навыками анализа правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, возникающих в сфере трансграничных (международных) коммерческих контрактов.
--	---

II. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Объем дисциплины (модуля) составляет 2 з.е., 72 академических часов.
Форма промежуточной аттестации – зачет.

2.1. Тематические планы

2.1.1. Тематический план для очной формы обучения

№ п/ п	Раздел (темы) дисциплины (модуля)	Семестр	Виды образователь- ной деятельности и объем (в академических ча- сах)			Техно- логия образо- ватель- ного процесса	Форма текущего контроля/Форма промежуточной аттестации
			Ле- кци и	Прак- тиче- ские заня- тия	СР		
	Раздел I. Понятие и основы правового сопровождения международного бизнеса на примере регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов. Тема 1. Понятие и особенности регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов.	8	2	4	20	Интер- активная лекция. Направ- ленная дискус- сия	Опрос
	2. Роль международного договора в регулировании трансграничных (международных) коммерческих контрактов.	8		2	10	Ролевые игры.	Опрос Тестирование
	Раздел II. Особенности нормативного регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов. Тема 3. Коллизионно-правовое регулирование трансграничных (международных) коммерческих контрактов.	8		2	10	Работа в малых группах	Опрос. Эссе (реферат) Коллоквиум. Анализ ситуаций
	Тема 4. Международные торговые обычаи и обыкновения как регуляторы трансграничных (международных) коммерческих контрактов.	8		2	10	«Кейс- стади»	Опрос, понятий- ный диктант
	Тема 5. Договор международной купли-продажи товаров как пример трансграничного	8	2	4	4	«Кейс- стади»	Опрос

	(международного) коммерческого контрак- та.						
	Всего:		4	14	54	Зачет	

2.2. Занятия лекционного типа

Раздел I. Понятие и основы правового сопровождения международного бизнеса на примере регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов.

Тема 1. Понятие и особенности регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов.

Содержание

1. Понятие «трансграничный (международный) коммерческий контракт» и его соотношение с внешнеторговой сделкой/договором; внешнеэкономической сделкой/договором; международной коммерческой сделкой.

2. Особенности правового регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов: а) взаимодействие норм различной системной принадлежности - международного и национального права; б) взаимодействие норм отраслевой принадлежности внутреннего права - конституционного, административного, финансового, гражданского права и пр.; в) взаимодействие частного права разных государств и роль международного частного права; г) место и роль норм негосударственного регулирования (lex mercatoria).

3. Трансграничный (международный) коммерческий контракт: структура, форма, порядок заключения. Существенные условия контракта. Требования к форме и порядок заключения трансграничных (международных) коммерческих контрактов (порядок направления оферты, виды оферты, момент вступления акцепта в силу).

4. Специальные оговорки в трансграничном (международном) коммерческом контракте: оговорка о применимом праве, валютные оговорки и иные формы страхования валютных рисков, форс-мажорная оговорка, арбитражная оговорка.

Задания для подготовки к лекции

1. Повторить определения общей теории права, теории международного частного права и гражданского права в отношении понятий «сделка», «договор», «внешнеэкономическая сделка», «контракт», «форма договора», «оферта», «акцепт», «оговорка контракта», «форс-мажорная оговорка», «валютные оговорки».

2. Ознакомиться с содержанием следующих актов: Гражданский кодекс

РФ 2001 г. (разд. VI), Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., Римская конвенция о праве, применимом к договорным обязательствам 1980 г., ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле в РФ» от 10.12.2003 г. (в ред. от 18.07.2005 г.), ФЗ «О государственном регулировании и внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 г. (в ред. от 22.07.2005 г.), Письмо ЦБ РФ № 300 от 15.07.1996 г. «О рекомендациях по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешне-торговых контрактов» // Вестник Банка России, 1996. № 33, Закон РФ «О международном коммерческом арбитраже» 1993 г., Типовой закон ЮНСИТРАЛ о международном торговом арбитраже 1985 г., Регламенты международных коммерческих арбитражей.

3. Ознакомиться с учебной литературой по теме лекции, подготовить вопросы, требующие уточнения или дополнительного разъяснения.

Раздел II. Особенности нормативного регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов.

ТЕМА 5. Договор международной купли-продажи товаров как пример трансграничного (международного) коммерческого контракта.

Содержание

1. Договор международной купли-продажи как яркий пример трансграничного (международного) коммерческого контракта: понятие и особенности правового регулирования.

2. Унификация права, регулирующего договор международной купли-продажи. Причины, история, результаты. Виды унификации.

3. Основные международные организации, занимающиеся унификацией права международной торговли: Римский институт унификации частного права (далее - УНИДРУА), Комиссия ООН по праву международной торговли (далее - ЮНСИТРАЛ).

4. Общая характеристика Венской конвенции 1980 г. Сфера применения (территориально-субъектная, предметная). Способ регулирования. Оговорки. Участие России. Структура Конвенции. Отличие договора международной купли-продажи от договора подряда. Толкование Конвенции, восполнение пробелов. Обычаи и обыкновения международной торговли.

5. Форма и порядок заключения договора международной купли-продажи. Оферта, ее содержание, виды, вступление в силу. Акцепт. Вступление в силу. Акцепт как новая оферта. Место и время заключения договора международной купли-продажи. Вопрос о письменной форме договора международной купли-продажи.

6. Права и обязанности сторон по договору международной купли-продажи. Обязанности продавца и обязанности покупателя. Момент перехода рисков пропавши или порчи товаров с продавца на покупателя. Ответственность сторон за неисполнение или за недолжное исполнение своих обязанностей. Концепция ответственности, лежащая в основе Конвенции. Послед-

ствия, наступающие при неисполнении стороной своих обязанностей. Освобождение от ответственности.

7. Практика применения Венской конвенции 1980 г. (характеристика отдельных решений МКАС при ТПП РФ).

Задания для подготовки к лекции

1. Ознакомиться с положениями Гаагской конвенции о праве, применимом к международной купле-продаже товаров (движимых материальных вещей) 1955 г.; Гаагской конвенции о праве, применимом к переходу права собственности при международной купле-продаже товаров (движимых материальных вещей) 1958 г.; Гаагской конвенции о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров, 1986 г.; Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.

2. Ознакомиться с учебной литературой по теме лекции, подготовить вопросы, требующие уточнения или дополнительного разъяснения.

2.3. Занятия семинарского типа

Практическое занятие 1.

Тема №1 Понятие и особенности регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов

1 Понятие «трансграничный (международный) коммерческий контракт» и его соотношение с внешнеторговой сделкой/договором; внешнеэкономической сделкой/договором; международной коммерческой сделкой.

2. Особенности правового регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов. Место и роль норм негосударственного регулирования (*lex mercatoria*) в регулировании трансграничных (международных) коммерческих контрактов.

3. Трансграничный (международный) коммерческий контракт: содержание, структура, особенности. Существенные условия контракта. Требования к форме и порядок заключения трансграничных (международных) коммерческих контрактов (порядок направления оферты, виды оферты, момент вступления акцепта в силу).

4. Специальные оговорки в международном коммерческом контракте.

4.1. Оговорка о применимом праве.

Определение применимого права в практике международных коммерческих арбитражей.

Различия в определении применимого права к контракту между международными коммерческими арбитражами и государственными судами. Закон РФ «О международном коммерческом арбитраже» 1993 г. Типовой закон ЮНСИТРАЛ о международном торговом арбитраже 1985 г. Регламенты международных коммерческих арбитражей.

Применение норм Венской конвенции 1980 г. Субсидиарное применение ГК РФ. Применение иностранного права. Патология оговорок о применимом праве.

4.2. Оговорка о непредвиденных и непредотвратимых обстоятельствах, обстоятельствах вне контроля сторон контракта; форс–мажорных обстоятельствах.

Различные виды форс–мажорных оговорок в договорной практике. Правила формулирования форс–мажорных оговорок (анализ договорной практики). Возможность освобождения сторон контракта от ответственности за неисполнение контракта по ст. 79 Венской конвенции 1980 г. при отсутствии форс–мажорной оговорки.

4.3. Валютные оговорки и иные формы страхования валютных рисков. Различные виды валютных оговорок.

4.4 Арбитражная оговорка. Содержание арбитражной оговорки.

Решение типовых ситуаций

1. Проанализируйте несколько трансграничных (международных) коммерческих контрактов, оцените технику их составления, выявите положительные стороны и возможные недостатки. Сравните практику составления контрактов российскими и зарубежными контрагентами.

2. В контракте, заключенном между российской организацией и иностранной фирмой, содержалась следующая оговорка: «В случае, если продавец или покупатель нарушают свои обязательство по настоящему договору, спор подлежит рассмотрению в соответствии с российским правом». В другом контракте формулировка была следующей: «К спору между сторонами применяется законодательство истца». В третьем договоре говорилось: «В случае рассмотрения спора российским судом применяется российское право, а в случае рассмотрения спора китайским судом – китайское право». Дайте оценку указанным контрактным положениям.

3. Между российской организацией и китайской фирмой был заключен контракт, в который стороны включили оговорку о форс-мажорных обстоятельствах, освобождающих от ответственности, к числу которых не было отнесено наводнение. В результате наводнения товар был уничтожен, и продавец поставку не осуществил. Вправе ли стороны включать в контракт оговорку о форс-мажорных обстоятельствах? Какое значение имеет соответствующее положение контракта? Определите применимое право и решите вопрос об ответственности продавца в данном случае.

Тема №2 для дискуссии: Роль международного договора в регулировании трансграничных (международных) коммерческих контрактов

1. Специфика международного договора как регулятора трансграничных (международных) коммерческих контрактов.

2. Роль торговых договоров, соглашений об экономическом, торговом и научно-техническом сотрудничестве, соглашений о товарообороте и платежах,

кредитно-расчетных соглашений, товарных соглашений, унифицирующих международные договоры международных договоров для регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов.

3. Виды международных договоров, направленных на регулирование трансграничных (международных) коммерческих контрактов:

- 1) договоры, направленные на унификацию материального права;
- 2) договоры, направленные на унификацию коллизионного права;
- 3) договоры, направленные на создание благоприятных условий для разрешения международных коммерческих споров.

4. Формы влияния иных международных актов на регламентацию трансграничных (международных) коммерческих контрактов. Решения Совета Безопасности ООН о международных экономических санкциях и внешняя торговля. Право российских контрагентов на возмещение ущерба, полученного в результате решений Совета Безопасности ООН о введении санкций.

Решение типовых ситуаций:

1. Приведите пример универсального, регионального и двустороннего международного договора, содержащего унифицированные материальные нормы, который действует в сфере трансграничных (международных) коммерческих контрактов.

2. Приведите пример универсального, регионального и двустороннего международного договора, содержащего унифицированные коллизионные нормы, который действует в сфере трансграничных (международных) коммерческих контрактов.

3. Установите иерархию следующих источников, действующих в сфере трансграничных (международных) коммерческих контрактов, в зависимости от юридической силы: Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., Конституция РФ, ФЗ «О государственном регулировании и внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 г. (в ред. от 22.07.2005 г.), Письмо ЦБ РФ № 300 от 15.07.1996 г. «О рекомендациях по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешне-торговых контрактов», Гражданский кодекс РФ, Договор между Российской Федерацией и Азербайджанской Республикой о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам от 22 декабря 1992 г., Модельный гражданский кодекс для государств-участников СНГ 1994 г.

Тема №3 для дискуссии: Коллизионно-правовое регулирование трансграничных (международных) коммерческих контрактов

1. Формы осуществления коллизионно-правового способа регулирования трансграничных (международных) коммерческих договоров:

- международные договоры, содержащие коллизионные нормы, направленные на регулирование трансграничных (коммерческих) контрактов;
- национальные коллизионные нормы, направленные на регулирование трансграничных (коммерческих) контрактов.

2. Основные коллизионные привязки:

2.1. Принцип автономии воли сторон (*Lex voluntatis*): содержание, формы выражения, пределы. Анализ норм раздела IV части третьей ГК РФ. Обязательственный статут.

2.2. Закон наиболее тесной связи. (*Proper Law of the Contract*). Современные тенденции.

2.3. Закон места совершения сделки (*lex loci actus*).

2.4. Закон места исполнения сделки (*lex loci solutionis*).

2.5. Закон страны продавца (*lex venditoris*).

2.6. Закон, которому подчиняется обязательство из сделки (*lex causae*).

2.7. Коллизионные вопросы формы трансграничных (международных) коммерческих контрактов: закон места совершения сделки (*lex loci actus*) и закон, которому подчиняется обязательство из контракта (*lex causae*).

Решение типовых ситуаций:

1. В своем контракте купли-продажи российская организация (продавец) и французская фирма (покупатель) записали, что для регулирования всех вопросов, не нашедших разрешения в контракте, применяются положения Гаагской конвенции 1964 года о международной-купле-продаже товаров, а также разработанный Международной торговой палатой (МТП) Типовой контракт международной купли-продажи (публикации МТП № 556). Можно ли рассматривать подобные положения контракта как надлежащий выбор права? Какие нормы должен применить российский суд для разрешения вопросов, не нашедших отражения в контракте.

2. Проанализируйте Проект федерального закона «О внесении изменений в части первую, вторую, третью и четвертую Гражданского кодекса Российской Федерации, а также в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 07.02.2012 применительно к содержанию коллизионных норм, действующих в сфере трансграничных (международных) коммерческих контрактов. Что планируется изменить в новом законодательстве?

Тема №4 для дискуссии: Международные торговые обычаи и обыкновения как регуляторы трансграничных (международных) коммерческих контрактов

1. Роль обычаев в регулировании трансграничных (международных) коммерческих контрактов. Исторические предпосылки и современные причины усиления роли обычаев в их регламентации.

2. Проблематика термина «обычаи международного делового оборота». Разновидности данного термина: «обычаи международной торговли», «обычаи торгового мореплавания», «обычаи международных банковских расчетов и других банковских операций». Сходство и различие между ними.

3. Неофициальная кодификация обычаев международной торговли. Роль международных (правительственных и неправительственных) организаций, таких как: Международная Торговая Палата (Париж), УНИДРУА, ЮНСИТРАЛ, Экономические комиссии ООН для разных регионов, Междуна-

родная федерация инженеров консультантов, Ассоциация по торговле зерном и кормами и т.д.

4. Основные виды документов по унификации обычаев: унифицированные правила, общие условия, руководства, типовые контракты, проформы и т.д. Понятие, общая характеристика и особенности.

5. Международные правила по толкованию торговых терминов (ИНКОТЕРМС) 2010 г. – как наиболее известный документ, кодифицирующий (унифицирующие) обычаи международной торговли. История создания, общая характеристика, юридическая природа. Содержание прав и обязанностей сторон по договорам, заключенным на условиях терминов группы «Е», «F», «С», «D». Отличие ИНКОТЕРМС 2010 г. от ИНКОТЕРМС 2000 г.?

6. Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов - УСП-600 (Публикация МТП № 600, 2006 г.). Понятие. Общая характеристика.

7. Унифицированные правила по инкассо - URC-522 (Публикация МТП № 522, 1995 г.). Понятие. Общая характеристика.

8. Принципы международных коммерческих контрактов (Принципы УНИДРУА в ред. 2010 г.): нормативная природа, практика применения при заключении трансграничных (международных) коммерческих контрактов. Принципы УНИДРУА и общие принципы права, их соотношение и взаимодействие.

9. История появления *lex mercatoria* и его современное значение. Понятие, содержание, особенности применения *lex mercatoria* и его роль в регламентации трансграничных (международных) коммерческих контрактов.

Решение типовых ситуаций:

1. В контракте стороны указали, что споры между ними подлежат разрешению на основе общих принципов права *lex mercatoria*, и все условия, не предусмотренные договором, регулируются законодательством Германии и РФ. По мнению международного коммерческого арбитража, последнее положение означает, что сторонами не осуществлён выбор права конкретного государства. В такой ситуации арбитраж счел достаточным использование общих принципов *lex mercatoria* и условий договора, заключённого сторонами, и при разрешении спора руководствовался Принципами международных коммерческих договоров УНИДРУА и условиями договора. Проанализируйте позицию суда. Был ли сторонами осуществлён выбор национального права? Вправе ли международный коммерческий арбитраж применять *lex mercatoria* при разрешении спора? Вправе ли государственный суд применять *lex mercatoria*.

2. Верна ли следующая формулировка контракта, заключенного между российской организацией и иностранной фирмой: «К правам и обязанностям сторон, вытекающим из настоящего договора, в субсидиарном порядке применяются законодательства Российской Федерации и нормы международного частного права, в частности Венская конвенция ООН о договоре международной купли-продажи товаров 1980 г., а также ИНКОТЕРМС

2010».

3. Стороны заключили договор международной купли-продажи, где в качестве условия поставки сделали ссылку на ИНКОТЕРМС 2000/ ИНКОТЕРМС 2010, однако конкретного базисного условия не указали. При возникновении спора возможно ли обращение к ИНКОТЕРМС для установления прав и обязанностей сторон? Применяется ли ИНКОТЕРМС к внутригосударственным отношениям?

Тема № 5 для дискуссии: Договор международной купли-продажи товаров как пример трансграничного (международного) коммерческого контракта

1. Договор международной купли-продажи товаров: понятие и правовое регулирование. Унификация коллизионных и материальных норм, регулирующих договор международной купли-продажи товаров.

2. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. (Венская конвенция): общая характеристика.

2.1. Порядок заключения договора международной купли-продажи товаров. Оферта, ее содержание, виды, вступление в силу. Акцепт, вступление в силу. Встречная оферта. Место и время заключения договора международной купли-продажи. Представительство сторон и доверенность. Толкование договора.

2.2. Форма договора международной купли-продажи товаров.

2.3. Содержание договора международной купли-продажи товаров. Права и обязанности продавца и покупателя. Момент перехода рисков и права собственности на товар. Базисные условия поставки товара.

2.4. Основные условия договора международной купли-продажи. Существенные условия договора. Предмет контракта. Количество товара. Качество товара. Комплектность, тара. Сроки. Цена. Условия расчетов.

2.5. Ответственность сторон за неисполнение и ненадлежащее исполнение своих обязанностей. Концепция ответственности по Венской конвенции.

2.6. Исковая давность в международной купле-продаже. Понятие исковой давности. Сроки. Прерывание и возобновление сроков исковой давности. Последствия истечения сроков исковой давности. Общая характеристика Конвенции ООН об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г.

3. Практика заключения договоров международной купли-продажи.

3.1. Практика применения Венской конвенции 1980 г. Субсидиарное применение ГК РФ при восполнении пробелов Венской конвенции 1980 г. Диспозитивность Венской конвенции 1980 г.

3.2. Практика МКАС при ТПП РФ по вопросам применения Венской конвенции 1980 г. Характеристика отдельных решений МКАС по спорам из договоров международной купли-продажи товаров.

Решение типовых ситуаций:

1. Российская и английская фирма подчинили контракт купли-продажи американскому праву (праву штата Техас). В дальнейшем между сторонами возник спор, который стал предметом разбирательства в государственном арбитражном суде РФ. Применится ли к контракту Венская конвенция 1980 г. с учетом того, что Великобритания не является ее участником, а США при присоединении к Конвенции сделали оговорку о ее неприменении по п.1. «b» ст.1?

2. МКАС рассматривал спор между немецкой фирмой и российской организацией (дело № 73/2000, решение от 26.01.2001 г.). Заключенный сторонами договор международной купли-продажи товаров содержал условие о выборе сторонами в качестве применимого права российского законодательства. МКАС разрешил спор на основании норм ГК РФ и не применил Венскую конвенцию, хотя Германия и Россия – ее участники. В данном случае МКАС истолковал ссылку сторон договора на российское законодательство как намерение сторон исключить применение к их договору Венской конвенции в силу ст. 6 этой Конвенции.

3. Российская организация обратилась в арбитражный суд РФ с иском к израильской компании, которая в одностороннем порядке изменила ассортимент поставляемой продукции и тем самым нарушила договор международной купли-продажи. При этом истец ссылаясь на нормы Гражданского кодекса РФ, в то время как ответчик обосновал свои возражения на основе положений Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. Определите применимое право к существу спора и разрешите его, учитывая, что стороны выбрали в качестве применимого права российское право, а Израиль не участвует в Венской конвенции.

2.4. Самостоятельная работа

Самостоятельная работа проводится в форме изучения основной и дополнительной литературы, нормативных материалов по дисциплине (модулю)

В целях более глубокого и качественного освоения дисциплины, формирования и закрепления необходимых компетенций, обучающиеся могут проводить самостоятельную исследовательскую работу по актуальным теоретическим и практическим вопросам трансграничных международных коммерческих контрактов, так как отдельные темы в силу ограниченного количества учебных часов не получили детального освещения на практических занятиях, но представляют интерес для отечественной юридической науки и практики.

Обучающиеся по согласованию с преподавателем вправе выбрать для самостоятельного изучения одну или несколько тем для написания эссе или реферата. При изучении любой дополнительной темы, прежде всего, должен ознакомиться с существующей по ней учебной, монографической литературой и нормативными материалами. Перечень необходимых источников содержится в списках литературы и нормативных материалов настоящей

программы, и может быть уточнен по рекомендации преподавателя.

Избранные темы могут обсуждаться на семинарских занятиях в интерактивной форме: в форме диспутов, коллоквиумов, деловых игр.

III. ОЦЕНКА КАЧЕСТВА ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

В соответствии с п. 2.10 Положения о текущем контроле успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся в федеральном государственном бюджетном образовательном учреждении высшего образования «Московский государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА)» с целью фиксации результатов освоения модуля дисциплины преподаватель на последнем учебном занятии модуля проводит контрольную проверку уровня знаний обучающихся в формах, зафиксированных в методических материалах по проведению текущего контроля успеваемости обучающихся указанные в пункте «Формы текущего контроля».

Пример тестовых заданий

Дополните

1. Венская Конвенция 1980 г. применяется к договорам купли-продажи

товаров между сторонами, коммерческие предприятия которых находятся в разных государствах:

а) когда эти государства являются _____.;

2. Венская Конвенция 1980 г. не применяется к продаже:

д) _____ бумаг, акций, обеспечительных бумаг, _____ документов или денег.

3. Венская Конвенция 1980 г. не применяется к продаже: товаров, которые приобретаются для _____, за исключением случаев, когда продавец в любое время до или в момент заключения договора не знал и не должен был знать, что товары приобретаются для такого использования.

Отметьте правильный ответ

4. Материально-правовой способ регулирования в договора международной купли-продажи осуществляется посредством:

а) Конституции РФ;

б) Венской конвенции ООН 1980 г. и иных международных договоров;

в) норм иностранного права;

г) раздела VI части третьей ГК РФ.

5. Венская конвенция 1980 г. не касается:

- а) формы договора;
- б) действительности самого договора;
- в) форс-мажорных обстоятельств.
- г) ответственности сторон

6. В соответствии с Венской конвенцией 1980 г. договор международной купли-продажи товаров считается заключенным в момент:

- а) отправления оферты;
- б) получения оферты;
- в) направления акцепта;
- г) получения акцепта.

7. Венская Конвенция 1980 г. не применяется к продаже:

- а) судов на водной и воздушной подушке;
- б) судов на воздушной подушке;
- в) судов на скользящей подушке;
- г) судов водного и воздушного транспорта, а также судов на воздушной подушке;

8. Назовите генеральную коллизионную привязку договора международной купли-продажи:

- а) закон страны суда;
- б) закон продавца;
- в) закон места заключения сделки;
- г) автономия воли сторон;

9. Назовите субсидиарную коллизионную привязку договора международной купли-продажи:

- а) закон страны суда;
- б) Закон наиболее тесной связи;
- в) закон места заключения сделки;
- г) автономия воли сторон;

10. Как поступает российский суд, если в договоре международной купли-продажи отсутствует соглашение сторон о применимом праве:

- а) устанавливает «гипотетическую» волю сторон;
- б) применяет закон суда (российское право);
- в) применяет ИНКОТЕРМС 2010;
- г) применяет право страны, с которой договор наиболее тесно связан.

Примерная тематика контрольных работ

1. Значение закона наиболее тесной связи (Proper Law of the Contract) в регулировании трансграничных коммерческих контрактов.

2. ИНКОТЕРМС 2020: правовая природа и практика применения в России и за рубежом.

3. Коллизионное регулирование трансграничных (международных) коммерческих контрактов в зарубежных странах.

4. Принципы УНИДРУА 2016 г.: правовая природа и практика применения в России и за рубежом.

5. Роль «автономии воли» в регулировании трансграничных (международных) коммерческих контрактов.

6. Теория и практика применения международных торговых обычаев и обыкновений в сфере трансграничных (международных) коммерческих контрактов.

Темы рефератов и эссе

1. Соотношение Принципов УНИДРУА и Европейских принципов договорного права.

2. Валютные условия трансграничных (международных) коммерческих контрактов.

3. Форс-мажорные оговорки трансграничных (международных) коммерческих контрактов.

4. Венская конвенция о договорах международной купли продажи 1980 г.: практика ее применения судами России.

5. Права и обязанности продавца и покупателя по договору международной купли-продажи товаров.

6. Ответственность сторон по договору международной купли-продажи товаров.

7. Исполнение обязательств по договору международной купли-продажи товаров.

8. Исковая давность в международной купле-продаже: национальное и международное регулирование.

9. Применимое право при разрешении споров из трансграничных (международных) коммерческих контрактов.

Тематика коллоквиумов

1. Трансграничный (международный) коммерческий контракт: особенности нормативного регулирования; иерархия источников; возможности, условия и перспективы применения норм «Lex mercatoria».

2. Различные модели дистрибуции: договор дистрибуции (а) по модели купли-продажи, (б) по модели агентского договора, (в) по модели франчайзинга.

3. Международные строительные тендеры: основные этапы, тендерная документация, применимое право и разрешение споров.

Изучение дисциплины (модуля) завершается зачетом. Примерные контрольные вопросы к зачету приведены далее.

Примерные контрольные вопросы к зачету

1. Понятие «трансграничный (международный) коммерческий контракт». Дискуссионность термина в теории современного международного частного права. Соотношение данного термина с внешнеторговой сделкой/договором; с внешнеэкономической сделкой/договором; с международной коммерческой сделкой; с международным коммерческим контрактом.
2. Особенности правового регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов. Коллизионно-правовое и материально-правовое регулирование. Негосударственное регулирование.
3. Система правового регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов: международно-правовое регулирование, национально-правовое регулирование. *Lex mercatoria*.
4. Роль международных договоров в правовом регулировании трансграничных (международных) коммерческих контрактов.
5. Резолюции Совета Безопасности ООН о введении санкций и внешняя торговля.
6. Особенности составления трансграничных (международных) коммерческих контрактов: специальные оговорки о применимом праве, о порядке расчетов, о форс-мажоре, о страховании валютных рисков, арбитражная оговорка и пр.
7. Коллизионно-правовой способ регулирования трансграничных (международных) коммерческих контрактов.
8. “Автономия воли” - *lex voluntatis* как основной способ выбора права по трансграничным (международным) коммерческим контрактам.
9. Особенности применения *lex voluntatis*: возможные формы выбора права, расщепление договорного статута, обязательственный статут, ограничения автономии воли сторон. Примеры из практики МКАС при ТПП РФ.
10. Содержание термина «применимое право» при заключении трансграничных (международных) коммерческих контрактов. Практика МКАС при ТПП РФ.
11. Закон наиболее тесной связи - *Proper Law of the Contract*. Его значение в современных условиях.
12. Критерии определения наиболее тесной связи по российскому праву.
13. Коллизионные принципы, применяемые для определения формы трансграничных (международных) коммерческих контрактов.
14. Тенденции развития коллизионного права в сфере трансграничных (международных) коммерческих контрактов в России.
15. Унификация и гармонизация трансграничных (международных) коммерческих контрактов: понятие, причины.
16. Международные организации, специализирующиеся по унификации трансграничных (международных) коммерческих контрактов. Роль Гаагской конференции, ЮНСИТРАЛ, УНИДРУА.

17. Особенности унификации трансграничных (международных) коммерческих контрактов в рамках Европейского Союза.
18. Результаты унификации и гармонизации трансграничных (международных) коммерческих контрактов и перспективы.
19. Обычаи и обыкновения международной торговли.
20. ИНКОТЕРМС 2020 г. Общая характеристика.
21. Особенности содержания договоров на условиях “Е”.
22. Особенности содержания договоров на условиях “F”.
23. Особенности содержания договоров на условиях “С”.
24. Особенности содержания договоров на условиях “D”.
25. Принципы УНИДРУА 2016 г. Значение, общая характеристика. Практика применения Принципов УНИДРУА МКАС при ТПП РФ.
26. *Lex mercatoria*. Понятие. Современное значение. Перспективы развития.
27. Источники *Lex mercatoria* и практика их применения.
28. Понятие и правовое регулирование договора международной купли-продажи товаров. Унификация коллизионных и материальных норм, регулирующих договор международной купли-продажи товаров.
29. Общая характеристика Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. Оговорки. Участие России.
30. Основания применения Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. Практика МКАС при ТПП РФ.
31. Форма и порядок заключения договора международной купли-продажи согласно Венской конвенции.
32. Обязанности продавца по договору международной купли-продажи согласно Венской конвенции 1980 г.
33. Обязанности покупателя по договору международной купли-продажи согласно Венской конвенции 1980 г.
34. Основные условия договора международной купли-продажи. Предмет контракта. Количество товара. Качество товара. Комплектность, тара. Сроки. Цена. Условия расчетов.
35. Ответственность сторон за неисполнение обязательств по договору международной купли-продажи согласно Венской конвенции.
36. Практика МКАС при ТПП РФ по вопросам применения Венской конвенции 1980 г. Характеристика отдельных решений МКАС по спорам из договоров международной купли-продажи товаров.
37. Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г.

IV. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Нормативные правовые акты

Международные акты

Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.// Вестник ВАС РФ. N 1. 1994.

Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г. (в ред. Протокола 1980 г.).

Конвенция о международном финансовом лизинге 1988 г.

Конвенция о международном факторинге 1988 г.

Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам 1993 г.

Двусторонние договоры Российской Федерации с иностранными государствами об оказании правовой помощи.

Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 1994 г. (в ред. 2016 г.).

ИНКОТЕРМС 2020.

Унифицированные правила по инкассо 1996 г. (публикация Международной торговой палаты № 522).

Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов 2006 г. (публикация Международной торговой палаты № 600).

Унифицированные правила для гарантий по требованию 2010 г. (публикация Международной торговой палаты № 758).

Унифицированные правила для платежных банковских обязательств 2013 г. (публикация Международной торговой палаты).

Нормативные правовые акты Российской Федерации (в действующей редакции)

Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации 2002 г.// СЗ РФ. 2002. № 30. Ст. 3012.

Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая. от 30 ноября 1994 г. N 51-ФЗ// СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26 января 1996 г. N 14-ФЗ// СЗ РФ. 1996. № 5. Ст. 410.

Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть третья от 26 ноября 2001 г. N 146-ФЗ// СЗ РФ. 2001. № 49. Ст. 4552.

Федеральный закон от 30 сентября 2013 г. N 260-ФЗ "О внесении изменений в часть третью Гражданского кодекса Российской Федерации"//Рос. газ. – 2013. – 4 октября.

Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации 2002 г.// СЗ РФ. 2002. № 46. Ст. 4532.

ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» 2003 г.// СЗ. 2003. № 50. Ст. 4850.

Закон РФ «О международном коммерческом арбитраже» 1993 г.// Российская газета. 1993. 14 августа.

ФЗ от 29 декабря 2015 г. № 382-ФЗ «Об арбитраже (третейском разбирательстве) в Российской Федерации» // СЗ РФ. 2016. № 1. Ст. 2.

ФЗ от 29 декабря 2015 г. N 409-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившим силу пункта 3 части 1 статьи 6 Федерального закона "О саморегулируемых организациях" в связи с принятием Федерального закона "Об арбитраже (третей-

ском разбирательстве) в Российской Федерации"//СЗ РФ. 2016. № 1, Ст. 29.

Федеральный закон от 3 августа 2018 г. N 290-ФЗ "О международных компаниях"// СЗ РФ. 2018. № 32. Ст. 5083.

Судебная практика

Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 16 февраля 1998 г. N 29 "Обзор судебно-арбитражной практики разрешения споров по делам с участием иностранных лиц".

Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 22 декабря 2005 г. № 96 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел о признании и приведении в исполнение решений иностранных судов, об оспаривании решений третейских судов и о выдаче исполнительных листов на принудительное исполнение решений третейских судов» // СПС «Гарант».

Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 26 февраля 2013 г. № 156 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел о применении оговорки о публичном порядке как основания отказа в признании и приведении в исполнение иностранных судебных и арбитражных решений» //СПС «Гарант».

Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 9 июля 2013 г. № 158 «Обзор судебной практики по некоторым вопросам, связанным с рассмотрением Арбитражными судами дел с участием иностранных лиц» //СПС «Гарант».

Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 июня 2017 г. N 23 "О рассмотрении арбитражными судами дел по экономическим спорам, возникающим из отношений, осложненных иностранным элементом» /СПС «Гарант».

Арбитражная практика за 1986-1991 гг. Торгово-промышленная палата РФ. М., 1997.

Арбитражная практика за 1996-1997 гг. Сост. М.Г.Розенберг. М., 1998.

Арбитражная практика Международного коммерческого арбитражного суда при ТПП РФ за 1998 гг. Сост. М.Г.Розенберг. М., 1999.

Из практики Морской арбитражной комиссии при ТПП РФ. 1987 – 2005 годы / Под ред. С.Н.Лебедева, А.И.Лободы, Д.Б.Филимонова. М. 2009.

Право и арбитражная практика. Вып.1, Торгово-промышленная палата РФ. М., 1997.

Практика международного коммерческого арбитражного суда: Научно-практ. комментарий. Сост. и автор комментария М.Г. Розенберг. М., 1997.

Практика международного коммерческого арбитражного суда при ТПП РФ за 1999 – 2000 гг. Составитель М.Г. Розенберг. М., 2001.

Практика международного коммерческого арбитражного суда при ТПП РФ за 2001 – 2002 гг. Составитель М.Г. Розенберг. М., 2004.

Практика Международного коммерческого арбитражного суда при ТПП РФ за 2003 г. / Сост. М.Г.Розенберг. М., 2004.

Практика Международного коммерческого арбитражного суда при ТПП РФ за 2005 г. / Сост. М.Г.Розенберг. М., 2006.

Практика Международного коммерческого арбитражного суда при ТПП РФ за 2006 г. / Сост. М.Г.Розенберг. М., 2008.

Практика Международного коммерческого арбитражного суда при ТПП РФ за 2007-2008 гг. / Сост. М.Г.Розенберг. - М.: Статут. 2010.

Основная литература

Режим доступа ко всем документам, представленным в списках основной и дополнительной литературы: [Инструкции по подключению и работе с электронными ресурсами](#)

1. Богуславский, М. М. Международное частное право : учебник / М.М. Богуславский. – 7-е изд., перераб. и доп. – Москва : Норма : ИНФРА-М, 2022. – 672 с. – ISBN 978-5-91768-645-5. – URL: <https://znanium.com/catalog/product/1876357> (дата обращения: 23.08.2023). – Текст : электронный

2. Международное частное право : учебник для бакалавров / Н. Н. Викторова, Г. К. Дмитриева [и др.] ; ред. Г. К. Дмитриева. – М. : Проспект, 2016. – 392 с. – ISBN 978-5-392-20956-9. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=53150&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный.

3. Международное частное право : учебник / отв. ред. Г. К. Дмитриева. – 4-е изд., перераб. и доп. – М. : Проспект, 2016. – 680 с. – URL: <http://ebs.prospekt.org/book/30369> (дата обращения: 23.08.2023). – Текст : электронный

Дополнительная литература

1. Аблезгова О. В. Нормы «lex mercatoria» в правовом регулировании международного коммерческого оборота : дис...канд. юрид. наук. – М., 2008. – URL: <https://search.rsl.ru/ru/record/01004112563> (дата обращения: 23.08.2023). – Текст : электронный

2. Алексеева Е. В. К вопросу о признании недействительной внешнеэкономической сделки, совершенной вследствие заблуждения или обмана. – Текст : электронный // Право и политика. – 2007. – URL: [документ в СПС КонсультантПлюс](#) (дата обращения: 23.08.2023)

3. Алимова Я. О. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА: нормативная природа и роль в регулировании трансграничных коммерческих отношений : автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – М., 2011. – URL: <https://search.rsl.ru/ru/record/01005031957> (дата обращения: 23.08.2023). – Текст : электронный

4. Ануфриева Л.П. Международное частное право : [в 3 томах] : учебник. – Москва : БЕК, 2000–2002. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=6228&idb=0 : https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=19037&idb=0 : https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=19038&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный
5. Асосков А. В. Коллизионное регулирование договорных обязательств. – М. : Инфотропик Медиа, 2012. – URL: [документ в СПС КонсультантПлюс](#) (дата обращения: 23.08.2023). – Текст : электронный
6. Асосков, А. В. Основы коллизионного права / А. В. Асосков. – М. : Инфотропик Медиа, 2012. – URL: [документ в СПС КонсультантПлюс](#) (дата обращения: 23.08.2023). – Текст : электронный
7. Асосков А. В. Право, применимое к договорным обязательствам: европейская реформа и российское международное частное право. – Текст : электронный // Вестник гражданского права. – 2009. – № 2. – URL: [документ в СПС КонсультантПлюс](#) (дата обращения: 23.08.2023)
8. Базедов Ю. Возрождение процесса унификации права: Европейское договорное право и его элементы. – Текст : непосредственный // Государство и право. – 2000. – № 2. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=53447&idb=4 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный
9. Бардина М.П. Особенности определения права, подлежащего применению международным коммерческим арбитражем. – Текст : электронный // Международное публичное и международное частное право. - 2003. – № 5. – URL: [документ в СПС КонсультантПлюс](#) (дата обращения: 23.08.2023).
10. Белов, В. А. Международное торговое право и право ВТО : в 3 кн. : учебник для вузов / В. А. Белов. – М. : Юрайт, 2022. – 347 с. – ISBN 978-5-534-01912-4. – URL: <https://urait.ru/bcode/490701> (Книга 1. Понятие и источники международного торгового права. Обычное и конвенционное (договорное) международное торговое право) <https://urait.ru/bcode/490702> (Книга 2. Частноунифицированное международное торговое право) <https://urait.ru/bcode/490703> (Книга 3. Наднациональное международное торговое право (право ЕС и ВТО)) (дата обращения: 23.08.2023). – Текст : электронный
11. Белоглазев А. И. Европейское международное частное право – договорные связи и обязательства : в 2 т. – Киев : Таксон, 2010. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=42591&idb=0 (т. 1)

https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=42592&idb=0 (т. 2)

(дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

12. Вилкова Н.Г. Применимое право при разрешении споров из внешнеэкономических сделок. – Текст : электронный // Хозяйство и право. – 1995. – № 11. – URL: [документ в СПС КонсультантПлюс](#) (дата обращения: 23.08.2023).

13. Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. – М., 2004. – URL: [документ в СПС КонсультантПлюс](#) (дата обращения: 23.08.2023).

14. Гайдаенко-Шер Н.И. Медиация как способ разрешения международных коммерческих споров. – Текст : электронный // Журнал российского права. – 2011. – № 7. – URL: [документ в СПС КонсультантПлюс](#) (дата обращения: 23.08.2023).

15. Гражданское и торговое право зарубежных государств : в 2 т. : учебник / отв. ред. Е.А. Васильев, А.С. Комаров. – М., 2008. – URL:

https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=38866&idb=0 (т. 1)

https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=46418&idb=0 (т. 2)

(дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

16. Грибанов А.В. Применение неустойки в практике МКАС. – Текст : электронный // Вестник международного коммерческого арбитража. – 2010. – № 1 (1). – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=35268805> (дата обращения: 23.08.2023).

17. Дмитриева Г.К. Международное частное право (часть третья ГК РФ) : учеб. пособие / Г. К. Дмитриева ; Моск. гос. юрид. акад. – М. : Юрист, 2002. – 254 с. – ISBN 5-7975-0556-8. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=38917&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

18. Дроздов-Тихомиров А.А. Правовые принципы как источник неформального регулирования международных договоров // Международное публичное и частное право. – 2009. – 6 (51). – URL: [документ в СПС КонсультантПлюс](#) (дата обращения: 23.08.2023).

19. Ерпылева Н.Г. Международное частное право : учебник. – М. : ЮРАЙТ, 2011. – 1308 с. – ISBN 978-5-9916-0820-6. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=38124&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

20. Засемкова О.Ф. К вопросу о понятии и условиях применения сверхимперативных норм третьих стран. – Текст : электронный // Международное публичное и частное право. – 2014. – № 3. – URL: [документ в СПС КонсультантПлюс](#) (дата обращения: 23.08.2023).

21. Засемкова О.Ф. К вопросу о применении сверхимперативных норм международного частного права судами. – Текст : электронный // Актуальные проблемы российского права. – 2014. – № 10. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=25069249> (дата обращения: 23.08.2023).

22. Засемкова О.Ф. О методах определения применимого права международным коммерческим арбитражем: косвенный подход. – Текст : электронный // Актуальные проблемы российского права. – 2015. – № 4. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=24190638> (дата обращения: 23.08.2023).

23. Засемкова О.Ф. Сверхимперативные нормы: теория и практика. – М. : Инфотропик Медиа, 2018. – URL: [документ в СПС КонсультантПлюс](#) (дата обращения: 23.08.2023). – Текст : электронный

24. Засемкова О.Ф. Сингапурская конвенция о приведении в исполнение мировых соглашений, достигнутых в результате посредничества (медиации): от мечты к реальности? – Текст : электронный // Lex Russica. – 2019. – № 3 (148). – URL: [документ в СПС КонсультантПлюс](#) (дата обращения: 23.08.2023).

25. Звеков В.П. Коллизии законов в международном частном праве / В. П. Звеков ; Ин-т законод. и сравн. правовед. при Правительстве РФ. – М. : Волтерс Клувер, 2007. – 416 с. – ISBN 978-5-466-00248-5. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=27877&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

26. Звеков В.П. Международное частное право : курс лекций / В. П. Звеков. – М. : НОРМА-ИНФРА-М, 2000. – 686 с. – ISBN 5-89123-269-3. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=3335&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

27. Зыкин И.С. Внешнеэкономические операции: право и практика / И.С. Зыкин, ред. В.А. Качанов. – Москва : Междунар. отношения, 1994. – 304 с. – ISBN 5-7133-0629-1. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=70274&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

28. Зыкин И.С. Обычаи и обыкновения в международной торговле. Понятие, применение, формирование, применимое право, типовые контракты. – М. : Междунар. отношения, 1983. – 160 с. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=378&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непо-

средственный

29. Зыков Р. О. Международный арбитраж в Швеции: право и практика. – М. : Статут, 2014. – URL: [документ в СПС КонсультантПлюс](#) (дата обращения: 23.08.2023). – Текст : электронный

30. Карсакова Н.А. Теория *lex mercatoria* в юридической доктрине и практике : дис. ... к.ю.н. – М., 2006. – URL: <https://search.rsl.ru/ru/record/01002979060> (дата обращения: 23.08.2023). – Текст : электронный

31. Международное частное право : учебник / В. А. Канашевский. – 2-е изд., доп. – М., 2009. – 752 с. – ISBN 978-5-7133-1346-3. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=46394&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

32. Канашевский В.А. Международные сделки: правовое регулирование / В.А. Канашевский. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Международные отношения, 2019. – 704 с. – ISBN 978-5-7133-1624-2. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=71175&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

33. Канашевский В.А. Методы установления применимого права в практике международного коммерческого арбитража. – Текст : электронный // Журнал российского права. – 2007. – № 5. – URL: [документ в СПС КонсультантПлюс](#) (дата обращения: 23.08.2023). – Текст : электронный

34. Канашевский В.А. Правовой режим офшорных компаний и трастов. – 2-е изд. – М., 2015. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=57827&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

35. Карабельников Б.Р. Исполнение и оспаривание решений международных коммерческих арбитражей. Комментарии к Нью-Йоркской Конвенции 1958 г. и главам 30 и 31 АПК РФ 2002 г. – 3-е изд., перераб. и доп. – М. : Статут, 2008. – URL: [документ в СПС КонсультантПлюс](#) (дата обращения: 23.08.2023). – Текст : электронный

36. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации. Часть третья (постатейный) / Л. П. Ануфриева, А. В. Бегичев [и др.] ; ред. Л. П. Ануфриева. – М. : Волтерс Клувер, 2004. – ISBN 5-466-00014-0. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=42498&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

37. Комментарий к Закону Российской Федерации "О международном коммерческом арбитраже" : пост. науч.-практ. коммент. / Т.Е. Абова, Л.Г. Балаян, Н.Г. Вилкова [и др.] ; под. ред. А.С. Комарова, С.Н. Лебедева, В.А. Мусина. – СПб., 2007. – 407 с. – ISBN 978-5-903692-01-9. – URL: <https://>

megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=28051&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

38. Комментарий к части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации : [по сост. на 1 авг. 2002 г.] / под ред. А.Л. Маковского, Е.А. Суханова. – М. : ЮРИСТЪ, 2003. – ISBN 5-7975-0557-6. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=14149&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

39. Корецкий В.М. Очерки англо-американской доктрины и практики международного частного права. – М., 1948. – URL: <https://search.rsl.ru/ru/record/01005816642> (дата обращения: 23.08.2023). – Текст : электронный

40. Мажорина, М. В. Международные контракты и их регуляторы : учебник для магистратуры / М.В. Мажорина, Я.О. Алимова. – Москва : Норма : ИНФРА-М, 2020. – 448 с. – ISBN 978-5-91768-815-2. – URL: <https://znanium.com/catalog/product/1063656> (дата обращения: 23.08.2023). – Текст : электронный

41. Мажорина М.В. Место права международной торговли в системе регулирования международных торговых отношений. – Текст : электронный // Lex Russica. – 2009. – № 3. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=12515155> (дата обращения: 23.08.2023).

42. Мажорина М.В. Право международной торговли и LEX MERCATORIA. – Текст : электронный // Российский юридический журнал. – 2010. – № 1. – URL: [документ в СПС КонсультантПлюс](#) (дата обращения: 23.08.2023).

43. Мамаев А.А. Международная судебная юрисдикция по трансграничным гражданским делам : монография. – М., 2008. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=30814&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

44. Матвеев Ю.Г. Англо-американское деликтное право. – М., 1973. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=1185&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

45. Матвеев Ю.Г. Международная охрана авторских прав : монография. – 2-е изд. перераб. и доп. – М. : Русский двор, 2000. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=5438&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

46. Международное частное право : учебник / ред. Н. И. Марышева. – М. :

Юристь, 2004. – 604 с. – ISBN 5-7975-0696-3. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=36044&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

47. Международные конвенции об авторском праве : комментарий / ред. Э. П. Гаврилов ; авт. предисл. М. М. Богуславский. – М., 1982. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=50842&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

48. Международный коммерческий арбитраж: современные проблемы и решения : сб. статей к 80-летию Междунар. коммерческого арбитража суда при Торгово-пром. палате РФ / Междунар. коммерч. арб. суд при ТПП РФ ; ред. А. А. Костин. – М. : Статут, 2012. – 399 с. – ISBN 978-5-8354-0894-8. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=46359&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

49. Отдельные виды обязательств в международном частном праве / Н. Г. Доронина, В. А. Егиазаров [и др.] ; ред. В. П. Звеков ; ИЗиСП при Правительстве РФ. – М. : Статут, 2008. – 603 с. – ISBN 978-5-8354-0493-3. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=38216&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

50. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2010/Комаров А. С. – Москва : Статут, 2013. – 758 с. – ISBN 978-5-8354-0903-7. – URL: <https://znanium.com/catalog/product/419364> (дата обращения: 23.08.2023). – Текст : электронный.

51. Розенберг М.Г. Международная купля-продажа товаров. Комментарий к правовому регулированию и практике разрешения споров / М. Г. Розенберг. – 4-е изд., испр. и доп. – М. : Статут, 2010. – ISBN 978-5-8354-0690-6. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=39476&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

52. Розенберг М.Г. Международный договор и иностранное право в практике Международного коммерческого арбитражного суда. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Статут, 2000. – ISBN 5-8354-0035-7. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=48344&idb=0 (дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей.

– Текст : непосредственный

53. Практика Международного коммерческого арбитражного суда при ТПП РФ за 2003 г. / сост. М.Г. Розенберг. – М., 2004. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=12366&idb=0

(дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей.

– Текст : непосредственный

54. Практика Международного коммерческого арбитражного суда при ТПП РФ за 2004 г. / Торг.-пром. палата РФ, Междунар. коммерч. арб. суд при ТПП РФ ; сост. М. Г. Розенберг. – М., 2005. – ISBN 5-8354-0293-7. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=20971&idb=0

(дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

55. Смирнова Е.С. Проблемы правового статуса иностранцев в условиях глобализации. – Балашиха, 2003. – ISBN 5-88914-148-1. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=56215&idb=0

(дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей.

– Текст : непосредственный

56. Толстых В.Л. Международное частное право: коллизионное регулирование = International private law: conflicts regulation. – СПб. : Юридический центр Пресс, 2004. – 526 с. – ISBN 5-94201-359-4. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=64422&idb=0

(дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей.

– Текст : непосредственный

57. Федосеева Г.Ю. Международное частное право : учебник / Г. Ю. Федосеева. – 4-е изд., перераб. и доп. – М., 2007. – ISBN 5-699-12482-9. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=28503&idb=0

(дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

58. Хлестова И.О. Отдельные виды обязательства в международном частном праве. – М. : Инфра-М, 2014. – URL: [документ в СПС КонсультантПлюс](#) (дата обращения: 23.08.2023). – Текст : электронный

59. Шак Х. Международное гражданское процессуальное право = Internationales Zivilverfahrensrecht : учебник / Х. Шак ; пер. с нем. Е.В. Гречишниковой. – 2001. – 520 с. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=5903&idb=0

(дата обращения: 23.08.2023). – Режим доступа: фонд библиотеки Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), для зарегистрированных пользователей. – Текст : непосредственный

Дополнительная литература на иностранных языках:

1. Berger K.P. The Creeping Codification of the New Lex Mercatoria. Second Edition. Wolters Kluwer, 2010. P.
2. Berman H., Kaufman C. The Law of International Commercial Transactions (Lex Mercatoria)// Harvard International Law Journal 19 (1).
3. Bonell M.J. An International Restatement of Contract Law. 2 ed. Ph., 1997.
5. Born G. International Commercial Arbitration. 3 ed. 2009.
6. Bortolotti F. Reference to the UNIDROIT Principles in Contract Practice and Model Contracts. UNIDROIT Principle: New Developments and Application - 2005 Special Supplement ICC International Court of Arbitration Bulletin.
7. Collier J.G. Conflict of Laws. 3 ed. L., 2001. Part III.
8. Dalhuisen J. Dalhuisen on Transnational, Comparative, Commercial, Financial and Trade Law, Volume 1. Fourth edition. Hart Publishing, 2010.
9. Delaume G. Law and Practice of Transnational Contracts. Oceana Publications, New York. 1988.
10. DiMattco L.A. The Law of International Contracting. Kluwer Law International, The Hague, 2000.
11. Fouchard F., Gaillard E., Goldman B. On International Commercial Arbitration. – Kluwer Law International, 1999.
12. Honnold J. Uniform Law of International Sales, 2nd ed., 1991.
13. Houtte H.V. The Law of International Trade. L., 1995.
14. Juenger K.F. The Lex Mercatoria and the Conflict Laws // Lex Mercatoria and Arbitration. Paris. 1990.
15. Templeman L., Sellman P. Law of International Trade. 1-st ed. Old Bailey Press Ltd. 1997.
16. Vogenauer S. Kleinheisterkamp J. eds., Commentary on the UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts, (PICC), Oxford University Press (2009).

V. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

5.1. Обеспечение образовательного процесса иными библиотечно-информационными ресурсами и средствами обеспечения образовательного процесса

Обучающимся обеспечивается доступ (удаленный доступ) к современным профессиональным базам данных и информационным справочным системам. Полнотекстовая рабочая программа дисциплины (модуля) размещена в Цифровой научно-образовательной и социальной сети Университета (далее - ЦНОСС), в системе которой функционируют «Электронные личные кабинеты обучающегося и научно-педагогического работника». Доступ к материалам возможен через введение индивидуального пароля. ЦНОСС предназначена для создания личностно-ориентированной информационно-коммуника-

ционной среды, обеспечивающей информационное взаимодействие всех участников образовательного процесса Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), в том числе предоставление им общедоступной и персонализированной справочной, научной, образовательной, социальной информации посредством сервисов, функционирующих на основе прикладных информационных систем Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА).

Каждый обучающийся в течение всего периода обучения обеспечен индивидуальным неограниченным доступом к электронно-библиотечным системам (электронным библиотекам) и к электронной информационно-образовательной среде Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА). Помимо электронных библиотек Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), он обеспечен индивидуальным неограниченным доступом ко всем удаленным электронно-библиотечным системам, базам данных и справочно-правовым системам, подключенным в Университете имени О.Е. Кутафина (МГЮА) на основании лицензионных договоров, и имеющие адаптированные версии сайтов для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья.

Электронно-библиотечная система (электронная библиотека) и электронная информационно-образовательная среда обеспечивают возможность одновременного доступа 100 процентов, обучающихся из любой точки, в которой имеется доступ к информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», как на территории Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), так и вне ее.

Фонд электронных ресурсов Библиотеки включает следующие справочно-правовые системы, базы данных и электронные библиотечные системы:

5.1.1. Справочно-правовые системы:

1.	ИС «Континент»	сторонняя	http://continent-online.com	ООО «Агентство правовой интеграции «КОНТИНЕНТ», договоры: - № 18032020 от 20.03.2018 г. с 20.03.2018 г. по 19.03.2019 г.; - № 19012120 от 20.03.2019 г. с 20.03.2019 г. по 19.03.2020 г.; - № 20040220 от 02.03.2020 г. с 20.03.2020 г. по 19.03.2021 г. - №21021512 от 16.03.2021 г. с 20.03.2021 г. по
----	----------------	-----------	---	--

				19.03.2022 г. - № 22021712 от 09.03.2022 г. с 20.03.2022г. по 19.03.2023 г.; - № 23020811 от 06.03.2023 г. с 20.03.2023 г. по 19.03.2024 г.
2.	СПС Academics	Westlaw	сторонняя	https://uk.westlaw.com Филиал Акционерного общества «Томсон Рейтер (Маркетс) Юроп СА», договоры: - № 2TR/2019 от 24.12.2018 г. с 01.01.2019 г. по 31.12.2019 г.; - №RU03358/19 от 11.12.2019 г., с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г.; - № ЭБ-6/2021 от 06.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.; - № ЭР-5/2022 от 27.10.2021 г., период доступа с 01.01.2022 г. по 31.12.2022 г.; - № 32211783551 от 16.11.2022 г. с 01.01.2023 г. по 31.12.2023 г.
3.	КонсультантПлюс		сторонняя	http://www.consultant.ru Открытая лицензия для образовательных организаций
4.	Гарант		сторонняя	https://www.garant.ru Открытая лицензия для образовательных организаций

5.1.2. Профессиональные базы данных:

1.	Коллекции полнотекстовых электронных книг информа-	сторонняя	http://web.a.ebscohost.com	ООО «ЦНИ НЭИКОН», договор № 03731110819000006 от
----	--	-----------	---	--

	ционного ресурса EBSCOHost БД eBook Collection			18.06.2019 г. бессрочно
2.	Национальная электронная библиотека (НЭБ)	сторонняя	https://rusneb.ru	ФГБУ «Российская государственная библиотека», договор № 101/НЭБ/4615 от 01.08.2018 г. с 01.08.2018 по 31.07.2023г. (безвозмездный)
3.	Президентская библиотека имени Б.Н. Ельцина	сторонняя	https://www.prilib.ru	ФГБУ «Президентская библиотека имени Б. Н. Ельцина, Соглашение о сотрудничестве № 23 от 24.12.2010 г., бессрочно
4.	НЭБ eLIBRARY.RU	сторонняя	http://elibrary.ru	ООО «РУНЕБ», договоры: - № SU-13-03/2019-1 от 27.03.2019 г. с 01.04.2019 г. по 31.03.2020 г.; - № ЭР-1/2020 от 17.04.2020 г. с 17.04.2020 г. по 16.04.2021 г.; - № ЭР-2/2021 от 25.03.2021 г. с 25.2021 г. по 24.03.2022 г.; - № ЭР-3/2022 от 04.03.2022 г. с 09.03.2022 г. по 09.03.2023 г.; - № SU-1494/2023 от 22.03.2023 г. с 27.03.2023 г. по 26.03.2024 г.
5.	Legal Source	сторонняя	http://web.a.ebsco-host.com	ООО «ЦНИ НЭИКОН», договоры: - № 414-EBSCO/2020 от 29.11.2019 г., с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г.; - № ЭБ-5/2021 от 02.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.; - № ЭР-2/2022 от 01.10.2021 г., с 01.01.2022 г. по

				31.12.2022 г.; - № 414- EBSCO/23 от 21.10.2022 г. с 01.01.2023 г. по 31.12.2023 г.
6.	ЛитРес: Библиотека	сторонняя	http://biblio.litres.ru	ООО «ЛитРес», догово- ры: - № 290120/Б-1-76 от 12.03.2020 г. с 12.03.2020 г. по 11.03.2021 г.; - № 160221/Б-1-157 от 12.03.2021 г. с 12.03.2021 г. по 11.03.2022 г.; - № ЭР-6/2022 от 18.03.2022 г. с 18.03.2022 г. по 17.03.2023 г.; - № 130223/Б-1-136 от 02.03.2023 г. с 18.03.2023 г. по 17.03.2024 г.

5.1.3. Электронно-библиотечные системы:

1.	ЭБС ZNANIUM.COM	сторонняя	http://znanium.com	ООО «Научно- издательский центр ЗНАНИУМ», договоры: - № 3489 бс от 14.12.2018 г. с 01.01.2019 г. по 31.12.2019 г.; - № 3/2019эбс от 29.11.2019 г. с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г.; - № 3/2021 эбс от 02.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.; - № 1/2022эбс от 01.10.2021 г. с 01.01.2022 г. по 31.12.2022 г.; - № 32211747575эбс от 07.10.2022 г. с 01.01.2023 г. по 31.12.2023 г.
2.	ЭБС Book.ru	сторонняя	http://book.ru	ООО «КноРус медиа»,

				<p>договоры:</p> <p>- № 18494735 от 17.12.2018 г.</p> <p>с 01.01.2019 г. по 31.12.2019 г.;</p> <p>- № ЭБ-2/2019 от 29.11.2019 г. с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г.</p> <p>- № ЭБ-4/2021 от 02.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.;</p> <p>- № ЭР-4/2022 от 01.10.2021 г. с 01.01.2022 г. по 31.12.2022 г.;</p> <p>- № 32211783653 от 21.10.2022 г. с 01.01.2023 г. по 31.12.2023 г.</p>
3.	ВЧЗ РГБ (Виртуальный читальный зал Российской государственной библиотеки)	сторонняя	https://search.rsl.ru/	<p>ФГБУ «Российская государственная библиотека», договор № 32312116538 от 14.02.2023 г. с 02.03.2023 г. по 01.03.2024 г.</p>
4.	ЭБС Юрайт	сторонняя	http://www.biblio-online.ru	<p>ООО «Электронное издательство Юрайт», договоры:</p> <p>- № ЭБ-1/2019 от 01.04.2019 г. с 01.04.2019 г. по 31.03.2020 г.;</p> <p>- № ЭБ-1/2020 от 01.04.2020 г. с 01.04.2020 г. по 31.03.2021 г.</p> <p>- № ЭР-1/2021 от 23.03.2021 г. с 03.04.2021 г. по 02.04.2022 г.;</p> <p>- № ЭР-7/2022 от 09.03.2022 г. с 03.04.2022 по 02.04.2023 г.;</p> <p>- № 32312233331 от 29.03.2023 г. с 03.04.2023 г. по 02.04.2024 г.</p>

5.	ЭБС «Юстицинформ»	сторонняя	https://elknigi.ru/	ООО «Юридический дом «Юстицинформ», договор № ЭР-1/2023 от 30.03.2023 г. с 05.04.2023 г. по 04.04.2024 г.
6.	ЭБС Проспект	сторонняя	http://ebs.prospekt.org	ООО «Проспект», договоры: - № ЭБ-1/2019 от 03.07.2019 г. с 03.07.2019 г. по 02.07.2020 г.; - № ЭБ-2/2020 от 03.07.2020 г. с 03.07.2020 г. по 02.03.2021 г.; - № ЭР-3/2021 от 21.06.2021 с 03.07.2021 г. по 02.07.2022 г.; - № 32211498857 от 24.06.2022 г. с 03.07.2022 г. по 02.07.2023 г.; - 32312506505 от 27.06.2023 с 03.07.2023 г. по 02.07.2024 г.

Университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА) обеспечен необходимым комплектом лицензионного программного обеспечения, состав которого подлежит ежегодному обновлению.

5.2. Перечень программного обеспечения (ПО), установленного на компьютерах, задействованных в образовательном процессе по дисциплине (модулю)

Все аудитории, задействованные в образовательном процессе по реализации дисциплины (модуля), оснащены следующим ПО:

№	Описание ПО	Наименование ПО, программная среда, СУБД	Вид лицензирования
ПО, устанавливаемое на рабочую станцию			
1.	Операционная система	Windows 7	Лицензия
		Windows 10	Лицензия
		По договорам: № 32009118468 от 01.06.2020 г. № 31907826970 от 27.05.2019 г. № 31806485253 от 20.06.2018 г.	

		№31705236597 от 28.07.2017 г. №31604279221 от 12.12.2016 г.	
2.	Антивирусная защита	Kaspersky Workspace Security	Лицензия
		По договорам: № 31907848213 от 03.06.2019 г. № 31806590686 от 14.06.2018 №31705098445 от 30.05.2017 № 31603346516 от 21.03.2016	
3.	Офисные пакеты	Microsoft Office	Лицензия
		По договорам: № 32009118468 от 01.06.2020 г. № 31907826970 от 27.05. 2019 г. № 31806485253 от 21.06.2018 г. №31705236597 от 28.07.2017 г. №31604279221 от 12.12.2016 г.	
4.	Архиваторы	7-Zip	Открытая лицензия
		WinRar	Открытая лицензия
5.	Интернет браузер	Google Chrome	Открытая лицензия
6.	Программа для просмотра файлов PDF	Adobe Acrobat reader	Открытая лицензия
		Foxit Reader	Открытая лицензия
7.	Программа для просмотра файлов DJVU	DjVu viewer	Открытая лицензия
8.	Пакет кодеков	K-Lite Codec Pack	Открытая лицензия
9.	Видеоплеер	Windows Media Player	В комплекте с ОС
		vlc pleer	Открытая лицензия
		flashpleer	Открытая лицензия
10.	Аудиоплеер	Winamp	Открытая лицензия
11.	Справочно- правовые системы (СПС)	Консультант плюс	Открытая лицензия
		Гарант	Открытая лицензия

Университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА) располагает материально-технической базой, соответствующей действующим противопожарным правилам и нормам, и обеспечивающей проведение всех видов дисциплинарной и междисциплинарной подготовки, практической и научно-исследовательской работ обучающихся, предусмотренных учебным планом.

В реализации дисциплины (модуля) задействованы учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы и помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования. Для проведения занятий лекционного типа обучающимся предлагаются наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий, обеспечивающие тематические иллюстрации, которые хранятся на электронных носителях.

5.3. Помещения для самостоятельной работы обучающихся

Помещения для самостоятельной работы обучающихся расположенные

по адресу г. Москва ул. Садовая-Кудринская д.9 стр.1, оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в ЭИОС Университета и включают в себя:

1. Электронный читальный зал на 135 посадочных мест:

- стол студенческий двухместный – 42 шт.,
- стол студенческий трехместный – 10 шт.,
- кресло для индивидуальной работы – 3 шт.,
- стул – 135 шт.,
- компьютер студенческий 50 MAC AB – 76 шт. (компьютерная техника подключена к сети «Интернет» и обеспечивает доступ в электронную информационно-образовательную среду),
- проектор с моторизованным лифтом Epson EB-1880 – 1 шт.,
- экран Projecta с электронным приводом – 1 шт.

Электронный читальный зал располагается на первом этаже, предназначенного для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья, рабочие места в читальном зале оборудованы современными эргономичными моноблоками с качественными экранами, а также аудио гарнитурами.

Комплекс средств:

- рабочее место с увеличенным пространством – 2 шт.,
- наушники «накладного» типа – 1 компл.,
- лупа ручная для чтения 90mmx13.5mm – 1 шт.,
- линза Френеля в виниловой рамке 300*190 – 1 шт.

2. Читальные залы на 93 посадочных мест:

- стол студенческий двухместный – 24 шт.,
- стол студенческий трехместный – 2 шт.,
- кресло для индивидуальной работы – 7 шт.,
- стул – 93 шт.,
- компьютер студенческий 50 MAC AB – 11 шт.

3. Абонемент научной литературы на 4 посадочных мест:

- стол студенческий одноместный – 4 шт.,
- компьютер студенческий 50 MAC AB – 4 шт.,
- стул – 4 шт.

Помещение для самостоятельной работы обучающихся расположенное по адресу г. Москва наб. Шитова д. 72 корп. 3, оснащено компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в ЭИОС Университета и включает в себя:

- компьютер студенческий Lenovo – 16 шт.,
- стол студенческий одноместный – 16 шт.,
- стол студенческий двухместный – 17 шт.,
- стул – 42 шт.

Дисциплина (модуль) обеспечена помещениями для хранения и профи-

лактического обслуживания учебного оборудования.