

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ  
ФЕДЕРАЦИИ ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ  
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЮРИДИЧЕСКИЙ  
УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ О.Е. КУТАФИНА (МГЮА)»**

*Кафедра международного частного права*

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)**

**ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ  
СДЕЛОК ПО СЛИЯНИЯМ И ПОГЛОЩЕНИЯМ**

**Б1.В.ДВ.03.01**

**год набора - 2023**

<b>Код и наименование направления подготовки:</b>	40.04.01 Юриспруденция
<b>Уровень высшего образования:</b>	магистратура
<b>Направленность (профиль) ОПОП ВО:</b>	Международное частное право и международный бизнес
<b>Формы обучения:</b>	очная, очно-заочная, заочная
<b>Квалификация:</b>	магистр

Москва – 2023

Программа утверждена на заседании кафедры международного частного права, протокол № 14 от 29 марта 2023 г.

Автор:

Засемкова О.Ф. – кандидат юридических наук, доцент кафедры международного частного права Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА).

Рецензент:

Слепак В.Ю. – кандидат юридических наук, руководитель практики по работе с юридическими лицами ООО «ИнвестКонсалт Системс».

Засемкова О.Ф.

Правовое регулирование международных сделок по слияниям и поглощениям: рабочая программа дисциплины (модуля) / Засемкова О.Ф. — М.: Издательский центр Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), 2023.

Программа составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО.

©Университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА), 2023.

# **I. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ**

## **1.1. Цели и задачи освоения дисциплины (модуля)**

Целью освоения дисциплины (модуля) «Правовое регулирование международных сделок по слияниям и поглощениям» является понимание сущности основных правовых конструкций и осмысление содержания доктринальных положений корпоративного права России и зарубежных стран, приобретение навыков толкования правовых норм и их применения к конкретным практическим ситуациям, ознакомление с современными теоретическими проблемами корпоративного права, а также проблемами правоприменения.

Задачами дисциплины (модуля) «Правовое регулирование международных сделок по слияниям и поглощениям» являются:

- формирование умения и готовности выпускника в процессе своей профессиональной деятельности оперировать нормами корпоративного права России и зарубежных стран;
- изучение понятий, используемых в ходе подготовки и заключения международных и внутренних корпоративных сделок;
- ознакомление с сущностью, признаками и особенностями структурирования международных и внутренних корпоративных сделок (включая сделки по слияниям и поглощениям (M&A), акционерные соглашения (SHA), соглашения о создании совместного предприятия (JV)) в условиях международных санкций;
- формирование знаний о современной системе правового регулирования международных и внутренних корпоративных сделок;
- формирование представления о видах, причинах и конструкциях, опосредующих слияния и поглощения (M&A), и об особенностях структурирования таких сделок в условиях международных санкций;
- ознакомление с отдельными, наиболее распространенными в бизнес-практике России и зарубежных стран документами, оформляющими корпоративные сделки, включая соглашение о конфиденциальности (NDA), соглашение об эксклюзивности (exclusivity agreement), протокол о намерениях (letter of intent / term sheet / memorandum of understanding), соглашение о порядке ведения переговоров, договор купли-продажи акций (долей) (SHA), письмо о раскрытии информации (disclosure letter), а также особенностями проведения комплексной проверки приобретаемого бизнеса (Due Diligence), в том числе в условиях действия международных санкций и контрсанкций;
- изучение особенностей закрытия сделок по слияниям и поглощениям (M&A);
- формирование представления о действиях, совершаемых после завершения сделок по слияниям и поглощениям (M&A);

- формирование представления о порядке рассмотрения корпоративных споров в государственных судах и международных коммерческих арбитражах.

## **1.2. Место дисциплины (модуля) в структуре ОПОП ВО**

Дисциплина (модуль) относится к части, формируемой участниками образовательных отношений Б1.В основной профессиональной образовательной программы высшего образования.

Освоение дисциплины (модуля) дает возможность расширения и углубления знаний, полученных на предшествующем этапе обучения, приобретения умений и навыков, определяемых содержанием программы. Компетенции, которые формируются в процессе освоения дисциплины (модуля), необходимы для успешной профессиональной деятельности. Обучающиеся приобретают способность самостоятельно находить и использовать необходимые содержательно-логические связи с другими дисциплинами (модулями) программы, такими как: «Международный гражданский процесс», «Теория и практика международного коммерческого арбитража и ADR», «Международные коммерческие контракты: теория и практика».

## **1.3. Формируемые компетенции и индикаторы их достижения (планируемые результаты освоения дисциплины (модуля))**

По итогам освоения дисциплины (модуля) обучающийся должен обладать следующими компетенциями в соответствии с ФГОС ВО:

*Универсальные компетенции:*

- способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий (УК-1);
- способен управлять проектом на всех этапах его жизненного цикла (УК-2);
- способен организовывать и руководить работой команды, вырабатывая командную стратегию для достижения поставленной цели (УК-3).

*Профессиональные компетенции:*

- способен применять нормативные правовые акты в соответствующих сферах профессиональной деятельности, реализовывать нормы материального и процессуального права (ПК-2);
- способен давать юридические консультации и заключения в различных сферах юридической деятельности (ПК-3).

Разделы (темы) дисциплины (модуля)	Код и наименование формируемых компетенций	Индикатор достижения компетенций (планируемый результат освоения дисциплины (модуля))
Понятие, виды	УК-1 Способен	ИУК1.1 Анализирует проблемную

корпоративных сделок. Корпоративный договор в условиях международных санкций	осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий	ситуацию как систему, выявляя ее составляющие и связи между ними <b>ИУК 1.2</b> Определяет пробелы в информации, необходимой для решения проблемной ситуации, и проектирует процессы по их устранению <b>ИУК 1.3</b> Критически оценивает надежность источников информации, работает с противоречивой информацией из разных источников <b>ИУК 1.4</b> Разрабатывает и содержательно аргументирует стратегию решения проблемной ситуации на основе системного и междисциплинарного подходов
Особенности структурирования сделок по слияниям и поглощениям (M&A) в условиях международных санкций. Планирование параметров сделки на предварительном (преддоговорном) этапе	<b>ПК-2</b> Способен применять нормативные правовые акты в соответствующих сферах профессиональной деятельности, реализовывать нормы материального и процессуального права	<b>ИПК 2.1</b> Знает правовые принципы и действующие нормативные правовые акты с учетом специфики отдельных отраслей права <b>ИПК 2.2</b> Понимает особенности различных форм реализации права <b>ИПК 2.3</b> Устанавливает фактические обстоятельства, имеющие юридическое значение <b>ИПК 2.4</b> Определяет характер правоотношения и подлежащие применению нормы материального и процессуального права <b>ИПК 2.5</b> Принимает обоснованные юридические решения и оформляет их в точном соответствии с нормами материального и процессуального права
Планирование параметров сделки по слияниям и поглощениям (M&A) на основном этапе в условиях международных санкций	<b>УК-2</b> Способен управлять проектом на всех этапах его жизненного цикла <b>УК-3</b> Способен организовать и руководить работой команды, вырабатывая командную стратегию для достижения поставленной цели	<b>ИУК 2.1</b> Формулирует на основе поставленной проблемы проектную задачу и способ ее решения через реализацию проектного управления <b>ИУК 2.2</b> Разрабатывает концепцию проекта в рамках обозначенной проблемы: формулирует цель, задачи, обосновывает актуальность, значимость, ожидаемые результаты и возможные сферы их применения
Обязательства после закрытия сделки по слияниям и поглощениям (M&A) в условиях международных санкций	<b>ПК-3</b> Способен давать юридические консультации и заключения в различных сферах юридической деятельности	<b>ИУК 2.3</b> Планирует необходимые ресурсы, в том числе с учетом их заменимости <b>ИУК 2.4</b> Разрабатывает план реализации проекта с использованием инструментов планирования <b>ИУК 2.5</b> Осуществляет мониторинг хода реализации проекта, корректирует отклонения, вносит дополнительные изменения в план реализации проекта,
Особенности заключения соглашений о		

создании совместных предприятий в условиях международных санкций		<p>уточняет зоны ответственности участников проекта</p> <p><b>ИУК 3.1</b> Вырабатывает стратегию сотрудничества и на ее основе организует отбор членов команды для достижения поставленной цели</p> <p><b>ИУК 3.2</b> Планирует и корректирует работу команды с учетом интересов, особенностей поведения и мнений ее членов</p> <p><b>ИУК 3.3</b> Разрешает конфликты и противоречия при деловом общении на основе учета интересов всех сторон</p> <p><b>ИУК 3.4</b> Организует дискуссии по заданной теме и обсуждение результатов работы команды с привлечением оппонентов</p> <p><b>ИУК 3.5</b> Планирует командную работу, распределяет поручения и делегирует полномочия членам команды</p> <p><b>ИПК 3.1</b> Выявляет и формулирует наличие правовой проблемы</p> <p><b>ИПК 3.2</b> Знает и применяет правила оформления правового заключения и письменной консультации</p> <p><b>ИПК 3.3</b> Вырабатывает различные варианты решения конкретных задач на основе норм права и полученных аналитических данных</p>
Корпоративные споры в арбитражном и судебном разбирательстве в условиях международных санкций	<p><b>УК-3</b> Способен организовать и руководить работой команды, вырабатывая командную стратегию для достижения поставленной цели</p> <p><b>ПК-2</b> Способен применять нормативные правовые акты в соответствующих сферах профессиональной деятельности, реализовывать нормы материального и процессуального права</p> <p><b>ПК-3</b> Способен давать юридические консультации и заключения в различных сферах</p>	<p><b>ИУК 3.1</b> Вырабатывает стратегию сотрудничества и на ее основе организует отбор членов команды для достижения поставленной цели</p> <p><b>ИУК 3.2</b> Планирует и корректирует работу команды с учетом интересов, особенностей поведения и мнений ее членов</p> <p><b>ИУК 3.3</b> Разрешает конфликты и противоречия при деловом общении на основе учета интересов всех сторон</p> <p><b>ИУК 3.4</b> Организует дискуссии по заданной теме и обсуждение результатов работы команды с привлечением оппонентов</p> <p><b>ИУК 3.5</b> Планирует командную работу, распределяет поручения и делегирует полномочия членам команды</p> <p><b>ИПК 2.1</b> Знает правовые принципы и действующие нормативные правовые акты с учетом специфики отдельных отраслей права</p> <p><b>ИПК 2.2</b> Понимает особенности</p>

	юридической деятельности	<p>различных форм реализации права</p> <p><b>ИПК 2.3</b> Устанавливает фактические обстоятельства, имеющие юридическое значение</p> <p><b>ИПК 2.4</b> Определяет характер правоотношения и подлежащие применению нормы материального и процессуального права</p> <p><b>ИПК 2.5</b> Принимает обоснованные юридические решения и оформляет их в точном соответствии с нормами материального и процессуального права</p> <p><b>ИПК 3.1</b> Выявляет и формулирует наличие правовой проблемы</p> <p><b>ИПК 3.2</b> Знает и применяет правила оформления правового заключения и письменной консультации</p> <p><b>ИПК 3.3</b> Вырабатывает различные варианты решения конкретных задач на основе норм права и полученных аналитических данных</p>
--	--------------------------	---

В результате освоения дисциплины (модуля) обучающийся должен:

**знать:**

- понятие, виды и причины совершения международных и внутренних корпоративных сделок;
- особенности структурирования международных и внутренних корпоративных сделок в соответствии с российским и международным законодательством в условиях международных санкций, в том числе особенности структурирования сделок по слияниям и поглощениям (M&A) на предварительном (преддоговорном) этапе, включая порядок составления и содержание предварительной документации по сделке: соглашения о конфиденциальности, протокола о намерениях, предварительного договора, соглашения об эксклюзивности, соглашения о порядке ведения переговоров;
- цели и порядок проведения комплексной проверки бизнеса (Due Diligence) при совершении сделок с акциями и долями, ее типы и виды;
- условия и механизм реализации преимущественного права;
- особенности структурирования сделок по слияниям и поглощениям (M&A) на основном этапе, порядок составления и содержание договора купли-продажи акций (долей) (включая условия о заверениях и гарантиях, индемнити и др.), письма о раскрытии информации, отлагательных условий сделки);
- обязательства продавца и покупателя после завершения сделки, включая обязательство о неконкуренции и запрете переманивания сотрудников;
- особенности содержания и порядок составления акционерных соглашений (SHA) по российскому и английскому праву;
- особенности содержания и порядок составления соглашений о

создании совместных предприятий (JV);

- особенности выбора права, применимого к корпоративным сделкам, в условиях международных санкций;

- условия, основания и порядок рассмотрения корпоративных споров в государственных судах и международных коммерческих арбитражах;

***уметь:***

- анализировать нормы российского и иностранного права в части регулирования международных и внутренних корпоративных сделок;

- самостоятельно решать вопросы, связанные с определением содержания корпоративных сделок;

- составлять предварительные и основные документы по корпоративным сделкам;

- структурировать международные и внутренние сделки по слияниям и поглощениям (M&A) в соответствии с российским и международным законодательством;

- составлять акционерные соглашения (SHA), соглашения о предоставлении опционов на покупку/ продажу и иные документы по сделке, осуществляемой как в России, так и за рубежом;

- консультировать по вопросам создания совместных предприятий (JV) и стратегических партнерств, структура которых наилучшим образом отвечает бизнес-целям клиентов;

- проводить комплексную правовую проверку приобретаемых активов;

- разрабатывать план минимизации рисков и сопровождения закрытия сделки;

- грамотно оперировать релевантной судебной практикой и судебными прецедентами;

- использовать приобретенные знания по всем аспектах практической деятельности и при изучении других дисциплин (модулей);

***владеть:***

- техникой составления различных видов предварительных документов, заключаемых на преддоговорном (подготовительном) этапе совершения сделок по слияниям и поглощениям (M&A);

- техникой составления соглашений о купле-продаже акций (долей) (SPA), акционерных соглашений (SHA), соглашений о создании совместных предприятий (JV);

- навыками использования теоретических знаний в процессе разрешения различных практических задач, связанных с корпоративным правом, при осуществлении профессиональной деятельности;

- навыками поиска источников, регламентирующих процесс рассмотрения корпоративных споров в государственных судах и международных коммерческих арбитражах, в том числе посредством Интернет-ресурсов и баз данных;

- навыками составления юридического заключения по спорной ситуации и о перспективах разрешения спора в международном коммерческом арбитраже;



- навыками разрешения юридически значимых для арбитражного разбирательства вопросов, включая расчет суммы арбитражного сбора и пр.;
- способностью к творческому развитию полученных знаний, в том числе к юридическому прогнозированию, проведению научных исследований в рамках соответствующей дисциплины (модуля).

## II. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Объем дисциплины (модуля) составляет 3 з.е., 108 академических часов. Форма промежуточной аттестации – зачет.

### 2.1. Тематические планы

#### 2.1.1. Тематический план для очной формы обучения

№ п / п	Разделы (темы) дисциплины (модуля)	сем ест р/ три мес тр	Виды образовательной деятельности и объем (в академических часах)				Технология образова тельного процесса	Форма текущего контроля/ Форма промежуточ ной аттестации
			лекции	ПЗ	Лаборато рный практи- кум	СР		
1	Понятие, виды корпоративных сделок. Корпоративный договор в условиях международных санкций	4		2		10	Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Устный опрос Коллоквиум Тестирование Эссе
2	Особенности структурирован ия сделок по слияниям и поглощениям (М&А) в условиях международных санкций. Планирование параметров сделки на предварительном (преддоговорном) этапе	4	2	2		20	Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Устный опрос Коллоквиум Тестирование Эссе
3	Планирование параметров сделки по слияниям и поглощениям (М&А) на	4		2	2	20	Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Устный опрос Коллоквиум Тестирование Эссе

	основном этапе в условиях международных санкций							
4	Обязательства после закрытия сделки по слияниям и поглощениям (М&А) в условиях международных санкций	4		2		20	Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Устный опрос Коллоквиум Тестирование Эссе
5	Особенности заключения соглашений о создании совместных предприятий в условиях международных санкций	4		2		10	Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Устный опрос Коллоквиум Тестирование Эссе
6	Корпоративные споры в арбитражном и судебном разбирательстве в условиях международных санкций	4		2		12	Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Устный опрос Коллоквиум Тестирование Эссе
<b>Всего по ОФО</b>			<b>2</b>	<b>12</b>	<b>2</b>	<b>92</b>	<b>Зачет</b>	

### ***2.1.2. Тематический план для очно-заочной формы обучения***

№ п / п	Разделы (темы) дисциплины (модуля)	семестр / три месяца	Виды образовательной деятельности и объем (в академических часах)				Технология образовательного процесса	Форма текущего контроля / Форма промежуточной аттестации
			лекции	ПЗ	Лабораторный практикум	СР		
1	Понятие, виды корпоративных сделок. Корпоративный договор в условиях международных санкций	5		2		12	Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Устный опрос Коллоквиум Тестирование Эссе
2	Особенности структурирования сделок по	5	2	2		20	Кейс-стади» Деловая	Устный опрос Коллоквиум Тестирование

	слияниям и поглощениям (М&А) в условиях международных санкций. Планирование параметров сделки на предварительном (преддоговорном) этапе						игра Круглый стол	Эссе
3	Планирование параметров сделки по слияниям и поглощениям (М&А) на основном этапе в условиях международных санкций	5		2	2	20	Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Устный опрос Коллоквиум Тестирование Эссе
4	Обязательства после закрытия сделки по слияниям и поглощениям (М&А) в условиях международных санкций	5		2		20	Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Устный опрос Коллоквиум Тестирование Эссе
5	Особенности заключения соглашений о создании совместных предприятий в условиях международных санкций	5				10	Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Устный опрос Коллоквиум Тестирование Эссе
6	Корпоративные споры в арбитражном и судебном разбирательстве в условиях международных санкций	5		2		12	Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Устный опрос Коллоквиум Тестирование Эссе
	<b>Всего по ОЗФО</b>		<b>2</b>	<b>10</b>	<b>2</b>	<b>94</b>	<b>Зачет</b>	

### ***2.1.3. Тематический план для заочной формы обучения***

№ п / п	Разделы (темы) дисциплины (модуля)	Курс	Виды образовательной деятельности и объем (в академических часах)				Технология образовательного процесса	Форма текущего контроля/ Форма промежуточной аттестации
			лекции	ПЗ	Лабораторный практи- кум	СР		
1	Понятие, виды корпоративных сделок. Корпоративный договор в условиях международных санкций	2		2		10	Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Устный опрос Коллоквиум Тестирование Эссе
2	Особенности структурирования сделок по слияниям и поглощениям (М&А) в условиях международных санкций. Планирование параметров сделки на предварительном (преддоговорном) этапе	2	2			20	Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Устный опрос Коллоквиум Тестирование Эссе
3	Планирование параметров сделки по слияниям и поглощениям (М&А) на основном этапе в условиях международных санкций	2			2	20	Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Устный опрос Коллоквиум Тестирование Эссе
4	Обязательства после закрытия сделки по слияниям и поглощениям (М&А) в условиях международных санкций	2		2		20	Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Устный опрос Коллоквиум Тестирование Эссе
5	Особенности заключения	2		2		10	Кейс-стади»	Устный опрос

	соглашений о создании совместных предприятий в условиях международных санкций						Деловая игра Круглый стол	Коллоквиум Тестирование Эссе
6	Корпоративные споры в арбитражном и судебном разбирательстве в условиях международных санкций	2		2		12	Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Устный опрос Коллоквиум Тестирование Эссе
	<b>Всего по ЗФО</b>		<b>2</b>	<b>8</b>	<b>2</b>	<b>92</b>	<b>Зачет – 4 ак.ч.</b>	

## 2.2. Занятия лекционного типа

**Тема 2. Особенности структурирования сделок по слияниям и поглощениям (M&A) в условиях международных санкций. Планирование параметров сделки на предварительном (преддоговорном) этапе**

### **Содержание:**

1. Понятие сделок по слияниям и поглощениям (M&A).
2. Общие тенденции развития рынка M&A в условиях антироссийских санкций.
3. Определение бизнеса и его оценка для целей приобретения.
4. Основные цели сторон при осуществлении сделок M&A.
5. Порядок осуществления сделок M&A: приобретение в ходе двустороннего переговорного процесса (negotiated deal), продажа бизнеса на тендере (tender sale).
6. Основные этапы сделки купли-продажи акций хозяйственного общества.
7. Особенности заключения сделки M&A с подсанкционными лицами.
8. Соглашение о порядке ведения переговоров.
9. Соглашение о конфиденциальности (NDA).
10. Протокол о намерениях или основные условия сделки (letter of intent, term sheet, heads of agreement, memorandum of understanding): понятие, цели, структура, указание о правовой природе.
11. Соглашение об эксклюзивности (exclusivity agreement).
12. Комплексный юридический Due Diligence при совершении сделок M&A: понятие, виды, цели. Выбор юридического консультанта.
13. Согласование сделки купли-продажи акций хозяйственного общества с государственными органами. Особенности согласования сделки с

государственными органами, ответственными за введение санкций и контрсанкций.

**Задания для подготовки:**

Изучение рекомендованной основной и дополнительной литературы, нормативного материала.

**2.3. Занятия семинарского типа**

**Практическое занятие 1.** Понятие, виды корпоративных сделок. Корпоративный договор в условиях международных санкций

1. Корпоративные сделки: понятие, виды. Источники регулирования корпоративных сделок в России и за рубежом.

2. Корпоративный договор и акционерное соглашение (SHA): проблема соотношения.

3. Содержание акционерного соглашения. Существенные и факультативные условия.

4. Типовые (стандартные) и нестандартные условия акционерных соглашений.

5. Требования к форме корпоративного договора.

6. Акционерные соглашения (соглашения участников ООО) и учредительные документы компании: вопросы соотношения. Правила разрешения противоречий.

7. Действие акционерных соглашений (соглашений участников ООО) в отношении третьих лиц. Участие общества в акционерном соглашении (соглашении участников ООО) в качестве стороны договора.

8. Опционные соглашения: понятие, юридическая квалификация. Отличие опционного договора от опциона на заключение договора. Сравнение с предварительным договором. Уступка прав по опциону или опционному договору. Опционы пут и колл: понятие, механизмы действия по российскому праву.

9. Тупиковые ситуации (deadlock): понятие, причины, механизмы предотвращения и разрешения.

**Задания для подготовки:**

1. Назовите основные задачи мажоритарного и миноритарного акционеров при структурировании акционерного соглашения.

2. Может ли стороной корпоративного договора быть:

а) не акционер;

б) не участник ООО;

в) само общество.

3. Как решается вопрос о соотношении между корпоративным договором и уставом общества?

4. Сравните условия, которые могут ли включены в акционерное соглашение, по праву России и Англии.

5. Назовите основные способы регулирования договорной ответственности за нарушение корпоративного договора.

6. Являются ли члены совета директоров представителями акционер? Может ли акционер нести ответственность за действия членов совета директоров, по предложению которого они были избраны?

7. В корпоративном договоре участники предусмотрели, что решение о реорганизации принимается советом директоров. Впоследствии один из участников отказался от исполнения данного обязательства и заблокировал принятие решения на уровне совета директоров, ссылаясь на то, что данный вопрос относится к компетенции общего собрания акционеров.

Обоснованы ли действия такого участника, с учетом того, что он отказывается совершать действия, противоречащие императивным нормам законодательства России?

8. В корпоративном договоре участники предусмотрели, что «привлечение обществом заемного финансирования предполагает получение предварительного одобрения со стороны общего собрания. Впоследствии один из участников отказался подчиняться данному положению, ссылаясь на то, что решение о привлечении заемного финансирования должно быть предварительно одобрено советом директоров, как это предусмотрено в уставе общества.

Обоснованы ли действия такого участника, с учетом того, что он отказывается совершать действия, противоречащие диспозитивным нормам законодательства России?

9. Возможен ли выбор иностранного применимого права к акционерному соглашению, заключенному в отношении российского хозяйственного общества?

Для ответа на данный вопрос ознакомьтесь с положениями ст. 1214 ГК РФ, а также следующими судебными актами:

- Решение Подольского городского суда от 30.05.2013 г. по делу № 2-6966/13;

- Решение Арбитражного суда г. Москвы от 26.12.2006 г. по делу № А40-62048/06-81-33 (дело ЗАО «Русский Стандарт Страхование»);

- Постановление ФАС Северо-Западного округа от 31.03.2006 г. по делу № А75-3725-Г/04-860/2005, Решение ФАС Поволжского округа от 25.05.2011 г. по делу № А57-7487/2010 (дело ОАО «Мегафон»);

- Постановление ФАС Поволжского округа от 25.05.2011 г. по делу № А57-7487/2010, Постановление Двенадцатого Арбитражного апелляционного суда от 16.10.2010 г., Решение Арбитражного суда Саратовской области от 07.09.2010 г., Определение ВАС РФ от 04.10.2011 г. № ВАС-12320/11 (дело ЗАО «Агро»).

**Практическое занятие 2.** Особенности структурирования сделок по слияниям и поглощениям (М&А) в условиях международных санкций. Планирование параметров сделки на предварительном (преддоговорном) этапе

1. Понятие и виды сделок по слияниям и поглощениям (M&A) в международной практике.
2. Общие тенденции развития рынка M&A в условиях антироссийских санкций.
3. Определение бизнеса и его оценка для целей приобретения: совокупные элементы бизнеса, методологические подходы к его оценке, способы приобретения бизнеса.
4. Основные цели сторон при осуществлении сделок M&A: цели покупателя и продавца.
5. Сделки с проблемными активами на российском рынке.
6. Порядок осуществления сделок M&A: приобретение в ходе двустороннего переговорного процесса (negotiated deal), продажа бизнеса на тендере (tender sale).
7. Подготовительные мероприятия в связи с заключением сделки M&A в отношении акций хозяйственного общества.
8. Основные этапы сделки купли-продажи акций хозяйственного общества.
9. Особенности заключения сделки M&A с подсанкционными лицами.
10. Соглашение о порядке ведения переговоров. Особенности преддоговорной ответственности по праву России и зарубежных стран.
11. Соглашение о конфиденциальности (NDA). Санкции за нарушение соглашения о конфиденциальности.
12. Протокол о намерениях или основные условия сделки (letter of intent, term sheet, heads of agreement, memorandum of understanding).
13. Соглашение об эксклюзивности (exclusivity agreement).
14. Комплексный юридический Due Diligence при совершении сделок M&A: понятие, виды, цели. Due Diligence как обязательное условие оценки риска наступления ответственности покупателя за нарушение санкционного законодательства продавцом.
15. Согласование сделки купли-продажи акций хозяйственного общества с государственными органами. Особенности согласования сделки с государственными органами, ответственными за введение санкций и контрсанкций.

#### **Задания для подготовки:**

1. Назовите основные способы приобретения бизнеса. В чем заключаются недостатки купли-продажи имущества, используемого в предпринимательской деятельности (asset deal)?
2. Составьте схему, иллюстрирующую последовательность шагов структурировании сделки по слияниям и поглощениям в рамках двустороннего переговорного процесса (negotiated deal).
3. Составьте схему, иллюстрирующую последовательность шагов структурировании сделки по слияниям и поглощениям в ходе тендерного процесса (tender process).



4. Какая из сторон обычно готовит первый проект договора купли-продажи акций в случае переговорного процесса? Продажи на тендере?

5. Назовите две основные задачи при структурировании сделки по слияниям и поглощениям.

6. Какие средства правовой защиты могут быть использованы при нарушении одной из сторон обязательства об эксклюзивности?

7. Перечислите основные отличия протокола о намерениях от предварительного договора. В каких случаях протокол о намерениях может быть признан заключенным договором?

8. Проанализируйте п. 19 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 г. № 7. Какова природа преддоговорной ответственности согласно данному документу?

9. Составьте проект:

А) соглашения о конфиденциальности;

Б) соглашения о конфиденциальности в связи с наличием «чистой» информационной комнаты;

В) меморандума о взаимопонимании;

Г) соглашения об эксклюзивности.

**Практическое занятие 3.** Планирование параметров сделки по слияниям и поглощениям (M&A) на основном этапе в условиях международных санкций

1. Основные элементы договора купли-продажи акций (долей участия) хозяйственного общества.

2. Гарантии и заверения (warranties & representations): понятие, виды. Последствия нарушения заверений.

3. Письмо о раскрытии информации (disclosure letter): понятие, цели, стандарты раскрытия.

4. Обязательство продавца о компенсации имущественных потерь покупателя (indemnity) по праву РФ и Англии. Предоставление заверений об обстоятельствах на основе механизма компенсации имущественных потерь (warranties on indemnities basis).

5. Возможность использования криптовалюты при осуществлении расчетов по сделке.

6. Хозяйственная деятельность продаваемой компании между заключением договора купли-продажи акций и завершение предусмотренной им сделки. Обязательства до закрытия сделки (pre-completion undertakings).

7. Соглашение о плате за отказ от договора (break-up fee).

8. Завершение сделки: понятие, завершения сделки, место проведения процедуры завершения сделки, контрольный перечень мероприятий при завершении сделки. Порядок действий сторон при завершении сделки. Последствия неисполнения сторонами своих обязательств в рамках завершения сделки.

### **Задания для подготовки:**

1. Каковы последствия сокрытия информации продавцом в ходе проведения due diligence покупателем?
2. Каков порядок отчуждения участниками общества своей доли в уставном капитале другому участнику и третьим лицам?
3. Какова роль нотариуса в заключении сделки купли-продажи акций (долей)?
4. Охарактеризуйте механизмы реализации участником и (или) обществом преимущественного права покупки доли (или части доли) при продаже доли третьему лицу.
5. Можно ли в уставе ООО исключить преимущественные права или установить иные правила реализации таких прав?
6. Каковы последствия нарушения прав других участников ООО на преимущественную покупку?
7. Можно ли установить преимущественные права на приобретение акций в акционерном обществе?
8. Составьте перечень действий, совершаемых сторонами при закрытии сделки, с точки зрения законодательства России и Англии.
9. Что означает возмещение убытков по принципу «доллар на доллар»?
10. Сравните заверения по английскому праву с заверениями об обстоятельствах по праву России.
11. Сравните институт indemnities по праву России и Англии.

### **Лабораторный практикум**

**Тема 3.** Планирование параметров сделки по слияниям и поглощениям (M&A) на основном этапе в условиях международных санкций

1. Особенности проведения санкционного комплаенса.
2. Особенности предоставления заверений и гарантий в условиях международных санкций.
3. Способы минимизации санкционных рисков в сделках по слияниям и поглощениям.
4. Социальная должная осмотрительность / оговорка Вайнштейна.
5. Влияние санкций на обязательства сторон в рамках подготовки к закрытию сделки по слияниям и поглощениям (M&A).

### **Задания для подготовки к лабораторному практикуму:**

1. Проанализируйте следующие судебные акты:
  - Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 29.01.2020 г. № 305-ЭС19-19395;
  - Постановление Десятого Арбитражного апелляционного суда от 19.09.2017 г. № А41-90214/16 (дело Ашан против Декорт).

К каким выводам пришли суды в указанных делах? Что рассматривается в качестве недобросовестного ведения переговоров? В какой момент может наступать ответственность и в каких пределах?

2. Будет ли нарушением обязательства о конфиденциальности утечка информации в результате хакерской атаки или в результате изъятия серверов и документов в рамках мероприятий правоохранительных органов или раскрыта по требованию суда? Какова природа ответственности за разглашение конфиденциальной информации?

3. Составьте проект санкционной оговорки для включения в договор купли-продажи акций (долей) российского хозяйственного общества.

4. Проанализируйте представленный преподавателем проект документов по сделке по слияниям и поглощениям (M&A). Какие ошибки и неточности допущены в тексте указанных документов?

#### **Практическое занятие 4. Обязательства после закрытия сделки по слияниям и поглощениям (M&A) в условиях международных санкций**

1. Обязательства продавца после закрытия сделки: понятие и виды.

1.1. Обязательство не конкурировать (non-compete undertakings). Обязательство не переманивать сотрудников (non-solicitation undertakings). Обязательство не переманивать клиентов, поставщиков или покупателей (non-solicitation undertakings).

1.2. Оговорка о дальнейшем содействии (further assurance).

1.3. Сальваторская оговорка (severability clause).

1.4. Оговорка о полноте договора (entire agreement clause).

2. Оговорка о применимом праве.

3. Оговорка о существенном неблагоприятном изменении обстоятельств.

4. Влияние санкций на обязательства сторон после закрытия сделки по слияниям и поглощениям (M&A).

#### **Задания для подготовки:**

1. Назовите аналоги conditions precedent в российском праве.

2. Что такое pre-completion undertakings и как работает данный механизм?

3. Дайте определение обязательству об earn-out. В каких ситуациях оно применяется?

4. Дайте определение anti-embarrassment clause. В чьих интересах обычно используется данное условие?

5. Назовите аргументы за и против использования положений о плате за отказ от договора.

6. Назовите ограничения в отношении платы за отказ от договора в английском праве.

7. Перечислите основные отличия платы за отказ от договора от неустойки.

8. Приведите примеры, когда для покупателя более выгодно: а) условие о возмещении потерь (indemnity); б) условие о заверениях.

9. Допустимо ли условие о запрете конкуренции (non-compete

undertakings) действительным с точки зрения: а) права России; б) права Англии. Изучите ст. 4 и ст. 11 Федерального закона от 26.07.2006 г. № 135-ФЗ «О защите конкуренции», а также Разъяснения Федеральной антимонопольной службы (ФАС) России по порядку и методике анализа соглашений о совместной деятельности.

10. Допустимо ли условие о запрете переманивать сотрудников (non-solicitation undertakings) с точки зрения права России и Англии?

**Практическое занятие 5.** Особенности заключения соглашений о создании совместных предприятий в условиях международных санкций

1. Создание совместного предприятия (JV): понятие, особенности, выбор формы юридического лица.
2. Порядок оплаты уставного капитала.
3. Структура управления совместного предприятия (JV).
4. Вопросы совместного решения (reserved matters).

**Задания для подготовки:**

1. Изучите решение по делу Sycamore Bidco Ltd. v Breslin & Anor [2012] EWHC 3443 (Ch) (30 November 2012). Какие критерии для разграничения заверений и гарантий назвал суд в данном деле?

2. Заполните таблицу различий между заверениями и гарантиями по английскому праву:

<b>Заверения (representations)</b>	<b>Гарантии (warranties)</b>
Понятие	
Цель	
Ответственность за нарушение	
Средства правовой защиты	
Цель применения средств правовой защиты	
Правила исчисления убытков	
Момент определения размера убытков	
Предмет доказывания	

3. Могут ли заверения об обстоятельствах распространяться на налоговые риски? Ознакомьтесь со следующими судебными актами:

- Постановление Арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 05.06.2017 г. № Ф08-2428/17 по делу № А53-22858/2016;

- Решение Арбитражного суда г. Москвы от 17.04.2017 г. по делу № А40-2286/17-111-16.

4. Изучите следующие судебные акты:

- решение по делу № А56-16076/2015, А41-29102/16;
- решение по делу № А32-35875/2014.

Что означает требование «взыскательного» отношения к восприятию покупателем актива рисков его приобретения?

5. Изучите следующие решения английских судов:

- Eurocopy plc v Teesdale;
- Levison v Farin;
- New Hearts Limited v Cosmopolitan Investments Ltd.;
- Infiniteland Limited and another v Artisan Contracting Limited and another;
- MAN Nutzfahrzeuge AG and others v Freightliner Ltd. and others.

Какие параметры эффективного раскрытия информации установили суды в данных делах?

6. Ознакомьтесь с приведенными ниже решениями судов:

- Определение Арбитражного суда г. Москвы от 28 июня 2011 г. № А40-35844/2011-69-311;
- Постановление Федерального Арбитражного суда Московского округа от 10 октября 2011 г. № А40-35844/2011-69-311;
- Определение Высшего Арбитражного Суда РФ от 30 января 2012 г. № А40-35844/2011-69-311.

Согласны ли вы с таким решением судов?

7. Действительны ли следующие оговорки о выборе применимого права, заключенные в отношении российского хозяйственного общества:

а) «Настоящее акционерное соглашение регулируется и толкуется в соответствии с законодательством штата Калифорния, США, как оно применимо к договорам, заключаемым и исполняемым в пределах данного штата, независимо от норм коллизионного права, которые требуют применения права другой юрисдикции».

б) «Настоящее акционерное соглашение регулируется и толкуется во всех аспектах, в соответствии с правом Англии».

в) «Все вопросы, возникающие в связи с или из настоящего арбитражного соглашения, включая вопросы правоспособности компании, порядка оплаты ее уставного капитала, структуры, а также принципов управления компании, регулируются правом Франции».

8. Действительны ли условия корпоративного договора, устанавливающие для его сторон обязанность совершить определенные действия либо воздержаться от их совершения? При подготовке используйте решения, приведенные ниже:

- Постановление Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 2 июня 2016 г. № Ф04-2554/2016 по делу № А45-12277/2015;
- Постановление Девятого Арбитражного суда от 26 декабря 2016 г. № 09АП-52398/2016 по делу № А40-65834/11-134-136.

9. Установите условия применения заверений об обстоятельствах. При подготовке используйте следующие судебные решения:

- Постановление Девятнадцатого Арбитражного апелляционного суда от 11 октября 2016 г. по делу № А14-18691/2015;

- Решение Арбитражного суда Пермского края от 15 мая 2017 г. по делу № А50-30504/2016;

- Постановление Девятого Арбитражного апелляционного суда от 14 февраля 2017 г. по делу № А40-108640/16;

- Решение Арбитражного суда Забайкальского края от 17 мая 2017 г. по делу № А78-3170/2017;

- Решение Арбитражного суда Новосибирской области от 9 марта 2017 г. по делу № А45-25726/2016;

- Постановление Арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 5 июня 2017 г. по делу № А53-22858/2016;

- Решение Арбитражного суда Ставропольского края от 10 июля 2017 г. по делу № А63-1976/2017;

- Решение Арбитражного суда Свердловской области от 30 октября 2017 г. по делу № А60-38056/2017.

**Практическое занятие 6.** Корпоративные споры в арбитражном и судебном разбирательстве в условиях международных санкций

1. Понятие и виды корпоративных споров. Критерии признания спора корпоративным.

2. Практика переноса арбитражных споров в Россию на фоне растущего числа санкций.

3. Порядок рассмотрения корпоративных споров в государственных судах. Понятие и виды косвенных исков участников / акционеров юридического лица. Материальный и процессуальный истец.

4. Проблема арбитрабельности корпоративных споров. Абсолютно арбитрабельные споры, условно арбитрабельные споры, неарбитрабельные споры.

5. Арбитражные соглашения в корпоративных сделках. Каскадные соглашения: понятие, значение для подсанкционных лиц и их контрагентов.

6. Особенности разрешения споров в международном коммерческом арбитраже. Условия рассмотрения косвенных исков участников / акционеров юридического лица в международном коммерческом арбитраже.

7. Особенности разрешения корпоративных споров в условиях международных санкций.

8. «Российская торпеда»: понятие, практика применения, способы борьбы.

**Задания для подготовки:**

1. Что представляет собой корпоративный спор? При ответе на данный вопрос используйте положения ч. 1 ст. 225.1 АПК РФ, а также судебную

практику, в том числе Определение Верховного Суда РФ от 24 декабря 2018 г. № 301-ЭС18-20824 по делу № А39-9213/2017 // СПС «Консультант Плюс».

2. Какие споры могут рассматриваться исключительно в рамках постоянно действующего арбитражного учреждения (ПДАУ)?

3. Что представляют собой «условно» арбитрабельные корпоративные споры? При подготовке ознакомьтесь с положениями Закона РФ от 7 июля 1993 г. № 5338-І «О международном коммерческом арбитраже», а также ст. 225.1 АПК РФ.

4. Как решается вопрос арбитрабельности:

А) споров из корпоративных договоров;

Б) споров из сделок купли-продажи акций.

Для ответа на этот вопрос ознакомьтесь со следующими судебными актами:

- Определение Арбитражного суда г. Москвы от 28.06.2011 г. № А40-5844/2011-69-311, Постановление ФАС Московского округа от 10.10.2011 г., Определение ВАС РФ от 30.01.2012;

- Определение Конституционного Суда РФ от 21.12.2011 г. № 1804-О-О;

- Определение Конституционного Суда РФ от 17.07.2012 г. № 1488-О.

5. Перечислите все виды корпоративных споров и классифицируйте их на следующие три группы: 1) арбитрабельные; 2) условно арбитрабельные; 3) неарбитрабельные. Результаты представьте в виде таблицы. Какие изменения в данной классификации произошли с принятием Федерального закона от 27 декабря 2018 г. № 531-ФЗ?

6. Ознакомьтесь со следующими судебными актами:

- Постановление ФАС Московского округа от 10 октября 2011 г. по делу № А40-35844/11-69-311;

- Постановление АС Московского округа от 17 декабря 2014 г. по делу № А40-26424/11-83-201;

- Постановление АС Московского округа от 20 октября 2014 г. по делу № А40-135118/13-52-1240;

- Постановление ФАС Северо-Западного округа от 19 декабря 2011 г. по делу № А42-4871/2011;

- Постановление ФАС Волго-Вятского округа от 18 июня 2012 г. по делу № А17-8372/2011;

- Постановление ФАС Центрального округа от 2 июля 2012 г. по делу № А54-62/2012;

- Постановление ФАС Поволжского округа от 19 сентября 2012 г. по делу № А12-8323/2012;

- Определение ВАС РФ о передаче дела в Президиум ВАС РФ от 16 февраля 2007 г. № 1557/07 по делу № А41-К1-17351/06;

- Определение ВАС РФ от 5 марта 2012 г. № ВАС-1950/12 по делу № А40-26424/11-83-201.

Согласны ли Вы с позицией, высказанной судами в данных актах? Соответствует ли эта позиция существующей в настоящее время судебной

практике?

7. Ознакомьтесь с документом: Замазий А. В. Об арбитрабельности корпоративных споров. -

[http://ars-rspp.ru/files/court/publications\\_and\\_comments/002\\_spravka\\_po\\_arbitrazhnoy\\_elnosti\\_final.pdf](http://ars-rspp.ru/files/court/publications_and_comments/002_spravka_po_arbitrazhnoy_elnosti_final.pdf) . Какие критерии для признания корпоративного спора арбитрабельным выделяет автор?

В чем, по его мнению, заключается проблема исключительной компетенции арбитражных судов РФ? В чем он видит проблему специальной подсудности дел арбитражным судам?

## **2.4. Самостоятельная работа**

В процессе освоения дисциплины (модуля) «Правовое регулирование международных сделок по слияниям и поглощениям» обучающиеся выполняют следующие виды самостоятельных работ:

- анализ действующих нормативных правовых актов;
- написание эссе и рефератов;
- подготовка доклада;
- разработка проекта;
- выполнение кейс-задания;
- информационный поиск;
- разработка мультимедийной презентации.

При выполнении самостоятельной работы обучающийся, прежде всего, должен ознакомиться с существующей по ней учебной, монографической литературой и нормативными материалами. Перечень необходимых источников содержится в списках литературы и нормативных материалов настоящей программы, и может быть уточнен по рекомендации преподавателя.

Избранные темы могут обсуждаться на семинарских занятиях в интерактивной форме: в форме диспутов, коллоквиумов, деловых игр.

Следует обратить внимание на то, что большинство источников изложены исключительно на английском языке, что требует от обучающихся соответствующих знаний и навыков.

### **Задания для самостоятельной работы для всех форм обучения:**

#### **Тема № 1.**

**Задание 1.** Установите особенности приобретения акций публичного акционерного общества (ПАО).

**Задание 2.** Назовите параметры, которые необходимо установить в соглашении об установлении опциона пут / колл.

**Задание 3.** Опишите механизмы разрешения тупиковых ситуаций



(deadlock): а) техасская рулетка; б) русская рулетка, через оферту и акцепт и через опцион на заключение договора.

**Задание 4.** Опишите порядок реализации:

- А) права присоединиться к продаже (tag along right);
- Б) обязанности присоединиться к продаже (drag along right).

**Задание 5.** Опишите порядок реализации преимущественных прав на приобретение акций акционерами (pre-emptive rights to purchase shares).

## **Тема № 2.**

**Задание 1.** Изучите основные модели приобретения бизнеса: купля-продажа имущества, используемого в предпринимательской деятельности (asset deal), покупка предприятия как имущественного комплекса, приобретение контрольного пакета акций в акционерном обществе (доли в ООО). Какая из данных моделей Вам видится наиболее предпочтительной? Обоснуйте свой ответ.

**Задание 2.** Составьте схему приобретения акций (долей) в порядке: а) двустороннего переговорного процесса (negotiated deal); б) продажи бизнеса на тендере (tender sale).

**Задание 3.** Составьте проекты следующих соглашений, заключаемых в ходе предварительного (преддоговорного) этапа:

- а) соглашения о конфиденциальности (confidentiality agreement);
- б) протокола о намерениях (letter of intent);
- в) предварительного договора;
- г) соглашения об эксклюзивности (exclusivity agreement);
- д) соглашения о порядке ведения переговоров (agreement on negotiations).

**Задание 4.** Проанализируйте решения английского суда по следующим делам: Cavendish Square Holding BV v Talal El Makdessi; Parking Eye Ltd. v Beavis.

## **Тема № 3.**

**Задание 1.** Возможно ли ограничение ответственности продавца при недостоверности заверений? Как данный вопрос решается с позиции права России и Англии?

**Задание 2.** Возможно ли получение заверений от третьего лица? Проиллюстрируйте свой ответ примерами из судебной практики.

**Задание 3.** Изучите примеры из судебной практики России и зарубежных стран по вопросу принудительного исполнения соглашений об ограничении конкуренции в связи с куплей-продажей бизнеса. При ответе на данный вопрос используйте специальные разъяснения, принятые комиссией ЕС: Commission Notice on restrictions directly related and necessary to concentrations (2005/C 56/03) // Official Journal of the European Union. 2005.

**Задание 4.** Соотнесите содержание компенсации в категории убытков и в категории имущественных потерь.

**Задание 5.** Назовите основные разновидности обязательства о компенсации имущественных потерь в английском праве. К какой разновидности относится следующее положение:

а) «Без ущерба для права покупателя требовать компенсации убытков, а также иных прав покупателя в соответствии с положениями настоящего контракта продавец обязуется компенсировать покупателю все его имущественные потери, понесенные в связи с отзывом лицензии общества до или после завершения сделки».

б) «Без ущерба для права покупателя требовать компенсации убытков, а также любых иных прав покупателя в соответствии с положениями настоящего контракта продавец обязуется оградить покупателя от каких-либо имущественных потерь в связи с отзывом лицензии общества до или после завершения сделки».

**Задание 6.** Что означает предоставление заверений на основе механизма компенсации имущественных потерь (warranties on indemnities basis) с точки зрения права России и Англии? Проиллюстрируйте свой ответ примером.

#### **Тема № 4.**

**Задание 1.** Ознакомьтесь с положениями Постановления Пленума ВАС РФ от 16 мая 2014 г. № 28 (ред. от 26 июня 2018 г.) «О некоторых вопросах, связанных с оспариванием крупных сделок и сделок с заинтересованностью» // СПС «Консультант Плюс». Какие критерии следует использовать для квалификации сделки как крупной или сделки с заинтересованностью согласно данному Постановлению?

**Задание 2.** Ознакомьтесь с Обобщением судебной практики по теме «О некоторых вопросах, связанных с оспариванием крупных сделок и сделок с заинтересованностью». - <http://amuras.arbitr.ru/node/15133> . Какие выводы содержатся в данном документе?

**Задание 3.** Ознакомьтесь с Обзором судебной практики Арбитражного суда Северо-Кавказского округа по рассмотрению дел, связанных с

оспариванием крупных сделок и сделок с заинтересованностью (утв. Президиумом Арбитражного суда Северо-Кавказского округа 28 мая 2018 г.). – СПС «Консультант Плюс».

Какие выводы содержатся в данном документе? Сопоставьте его положения с Обобщением судебной практики по теме «О некоторых вопросах, связанных с оспариванием крупных сделок и сделок с заинтересованностью». Имеются ли между данными Обзорами различия? Какое значение имеют данные документы?

## Тема № 5.

**Задание 1.** Ознакомьтесь с делом М. В. Максимов против ОАО «НЛМК» (Постановление ФАС Московского округа от 26 сентября 2011 г. по делу № А40-35844/11-69-311, оставлено в силе Определением ВАС РФ от 30 января 2012 г. № ВАС-15384/11 // СПС «Консультант Плюс»).

а) Согласны ли Вы с выводом Федерального арбитражного суда Московского округа по данному делу? Почему суд признал данный спор неарбитрабельным?

б) Ознакомьтесь с Определением Конституционного Суда РФ от 21 декабря 2011 г. № 1834-О-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Максимова Николая Викторовича на нарушение его конституционных прав пунктом 2 части 1 статьи 33 АПК РФ» и Определением Конституционного Суда РФ от 17 июля 2012 г. № 1483-О.

Согласны ли Вы с выводом Конституционного Суда РФ о том, что «п. 2 ч. 1 ст. 33 АПК РФ, устанавливающий во взаимосвязи с нормами ст. 225.1 АПК РФ, что рассмотрение корпоративных споров подведомственно арбитражным судам, направлен ... на конкретизацию порядка судебной защиты нарушенных или оспариваемых прав и законных интересов граждан и юридических лиц... и, следовательно, не может рассматриваться как нарушающий конституционные права заявителя...».

## Тема № 6.

**Задание 1.** Ознакомьтесь с текстом следующих типовых арбитражных оговорок по корпоративным спорам:

- Рекомендуемые арбитражные соглашения по корпоративным спорам МКАС при ТПП РФ:

- Арбитражное соглашение, рекомендуемое для включения в устав юридического лица - <https://mkas.tpprf.ru/ru/arbitrazhnye-soglasheniya/#cor> ;

- Арбитражное соглашение, рекомендуемое для включения в договор участников, который не является учредительным документом (например, в корпоративный договор) - <https://mkas.tpprf.ru/ru/arbitrazhnye-soglasheniya/#cor> ;

- Арбитражное соглашение, рекомендуемое для включения в договор между Юридическим лицом и третьими лицами (контрагентами), в

дополнение к арбитражному соглашению, содержащемуся в пункте I (соглашение, рекомендуемое для включения в устав юридического лица) - <https://mkas.tpprf.ru/ru/arbitrazhnye-soglasheniya/#cor> ;

- Рекомендованные оговорки для передачи в арбитраж корпоративных споров РАЦ при Российском институте современного арбитража: Рекомендованная арбитражная оговорка для заключения между всеми участниками юридического лица и самим юридическим лицом (для заключения в форме отдельного документа, включения в соглашение участников, корпоративный договор и т. д.) - <https://centerarbitr.ru/corporate-disputes/reservations/> ;

- Рекомендованная арбитражная оговорка для включения в устав юридического лица - <https://centerarbitr.ru/corporate-disputes/reservations/> ;

- Рекомендованная арбитражная оговорка для заключения между юридическим лицом и иным лицом (контрагентом юридического лица), которое намерено выразить волю об обязательности для него арбитражного соглашения, заключенного в отношении Общества - <https://centerarbitr.ru/corporate-disputes/reservations/> .

Сопоставьте положения данных арбитражных оговорок. Результаты сравнения представьте в виде таблицы.

**Задание 2.** Ознакомьтесь со следующими судебными актами:

- Решение Подольского городского суда от 30 мая 2013 г. по делу № 2-6966/13;

- ЗАО «Русский Стандарт Страхование» против ООО «Русский Стандарт-Инвест», Р. Тарико и компании Кардифф (Решение Арбитражного суда г. Москвы от 26 декабря 2006 г. по делу № А40-62048/06-81-33);

- дело ОАО «Мегафон» (Постановление ФАС Северо-Западного округа от 31 марта 2006 г. по делу № А75-3725-Г/04-860/2005; Решение ФАС Поволжского округа от 25 мая 2011 г. по делу № А57-7487/2010);

- дело ЗАО «Агро» (Постановление Двенадцатого Арбитражного апелляционного суда от 16 ноября 2010 г.; Решение Арбитражного суда Саратовской области от 7 сентября 2010 г.; Определение ВАС РФ от 4 октября 2011 г. № ВАС-12320/11).

Согласны ли Вы с решениями указанных судов? Могут ли нормы корпоративного законодательства РФ быть квалифицированы в качестве сверхимперативных (норм непосредственного применения)?

**Задание 3.** Проанализируйте следующее положение:

*«Выбор права, подлежащего применению к договору о создании юридического лица к договору, связанному с осуществлением прав участника юридического лица, не может затрагивать действие императивных норм права страны места учреждения юридического лица по вопросам, указанным в пункте 2 статьи 1202 ГК РФ» (п. 1 ст. 1214 ГК РФ).*

Как данные положения соотносятся в п. 2 ст. 1202 ГК РФ?

**Задание 4.** Могут ли участники корпоративного договора договориться о координации голосования по различным вопросам повестки дня общего собрания акционеров (участников)? При ответе на данный вопрос используйте Постановление Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 2 июня 2016 г. № Ф04-2554/2016 по делу № А45-12277/2015, а также Постановление Девятого Арбитражного суда от 26 октября 2016 г. № 09АП-52398/2016 по делу № А40-65834/11-134-136. Решения доступны в СПС «Консультант Плюс».

### **III. ОЦЕНКА КАЧЕСТВА ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)**

С целью фиксации результатов освоения дисциплины (модуля) на последнем учебном занятии модуля преподаватель проводит контрольную проверку уровня знаний обучающихся. Проверка по выбору обучающегося может быть проведена в одной из следующих форм: написание эссе или реферата, составление коллоквиума. Примерные темы эссе, рефератов и коллоквиумов представлены далее. По желанию обучающегося тема письменной работы может быть согласована индивидуально (заранее). По результатам проверки преподавателем в электронный журнал проставляется оценка.

#### **Темы эссе и рефератов:**

1. Корпоративный договор и акционерное соглашение (SHA): проблема соотношения.
2. Содержание корпоративного договора.
3. Типовые и нестандартные условия корпоративных договоров.
4. Опционные соглашения: понятие, юридическая квалификация.
5. Уступка прав по опциону или опционному договору.
6. Опционы пут и колл: понятие, механизмы действия по российскому праву.
7. Источники регулирования корпоративного договора в России и за рубежом.
8. Особенности выбора права, применимого к корпоративному договору.
9. Действие акционерных соглашений (соглашений участников ООО) в отношении третьих лиц.
10. Участие общества в акционерном соглашении (соглашении участников ООО) в качестве стороны договора.
11. Тупиковые ситуации (deadlock): понятие, причины, механизмы предотвращения и разрешения.
12. Общие тенденции развития рынка M&A в условиях антироссийских санкций.
13. Сделки с проблемными активами на российском рынке.
14. Особенности заключения сделки M&A с подсанкционными лицами.
15. Особенности преддоговорной ответственности по праву России и

зарубежных стран.

16. Соглашение о конфиденциальности (NDA).
17. Ограничение использования конфиденциальной информации.
18. Протокол о намерениях или основные условия сделки (letter of intent, term sheet, heads of agreement, memorandum of understanding).
19. Соглашение об эксклюзивности (exclusivity agreement).
20. Комплексный юридический Due Diligence при совершении сделок M&A.
21. Due Diligence как обязательное условие оценки риска наступления ответственности покупателя за нарушение санкционного законодательства продавцом.
22. Особенности согласования сделки с государственными органами, ответственными за введение санкций и контрсанкций.
23. Отлагательные условия завершения сделки (conditions precedent).
24. Различия в подходах к определению заверений и гарантий по праву РФ и Англии.
25. Особенности предоставления заверений и гарантий в условиях международных санкций.
26. Обязательство продавца о компенсации имущественных потерь покупателя (indemnity) по праву РФ и Англии.
27. Способы минимизации санкционных рисков в сделках по слияниям и поглощениям.
28. Социальная должная осмотрительность / оговорка Вайнштейна.
29. Возможность использования криптовалюты при осуществлении расчетов по сделке.
30. Соглашение о плате за отказ от договора (break-up fee).
31. Обязательство не конкурировать (non-compete undertakings).
32. Влияние санкций на обязательства сторон после закрытия сделки по слияниям и поглощениям (M&A).
33. Особенности заключения соглашений о создании совместных предприятий.
34. Понятие и виды корпоративных споров.
35. Порядок рассмотрения корпоративных споров в государственных судах.
36. Понятие и виды косвенных исков участников / акционеров юридического лица.
37. Проблема арбитрабельности корпоративных споров.
38. Особенности разрешения споров в международном коммерческом арбитраже.
39. Условия рассмотрения косвенных исков участников / акционеров юридического лица в международном коммерческом арбитраже.
40. Особенности разрешения корпоративных споров в условиях международных санкций.
41. «Российская торпеда»: понятие, практика применения, способы борьбы.

### **Темы коллоквиумов:**

1. Корпоративный договор и акционерное соглашение (SHA): проблема соотношения.
2. Содержание корпоративного договора.
3. Типовые (стандартные) и нестандартные условия корпоративных договоров.
4. Опционные соглашения: понятие, юридическая квалификация.
5. Отличие опционного договора от опциона на заключение договора.
6. Уступка прав по опциону или опционному договору.
7. Опционы пут и колл: понятие, механизмы действия по российскому праву.
8. Особенности выбора права, примененного к корпоративному договору.
9. Акционерные соглашения (соглашения участников ООО) и учредительные документы компании: вопросы соотношения.
10. Действие акционерных соглашений (соглашений участников ООО) в отношении третьих лиц.
11. Участие общества в акционерном соглашении (соглашении участников ООО) в качестве стороны договора.
12. Тупиковые ситуации (deadlock): понятие, причины, механизмы предотвращения и разрешения.
13. Сделки с проблемными активами на российском рынке.
14. Порядок осуществления сделок M&A.
15. Особенности заключения сделки M&A с подсанкционными лицами.
16. Предоставление долгового финансирования российскими кредиторами иностранным получателям.
17. Ограничения на сделки с акциями российских компаний и недвижимым имуществом.
18. Ограничения на выплату дивидендов и иных выплат по российским ценным бумагам.
19. Особенности преддоговорной ответственности по праву России и зарубежных стран.
20. Соглашение о конфиденциальности (NDA).
21. Протокол о намерениях или основные условия сделки (letter of intent, term sheet, heads of agreement, memorandum of understanding).
22. Соглашение об эксклюзивности (exclusivity agreement).
23. Due Diligence как обязательное условие оценки риска наступления ответственности покупателя за нарушение санкционного законодательства продавцом.
24. Согласование сделки купли-продажи акций хозяйственного общества с государственными органами.
25. Особенности согласования сделки с государственными органами, ответственными за введение санкций и контрсанкций.
26. Отлагательные условия завершения сделки (conditions precedent).

27. Гарантии и заверения (warranties & representations).
28. Различия в подходах к определению заверений и гарантий по праву РФ и Англии.
29. Особенности предоставления заверений и гарантий в условиях международных санкций.
30. Обязательство продавца о компенсации имущественных потерь покупателя (indemnity) по праву РФ и Англии.
31. Предоставление заверений об обстоятельствах на основе механизма компенсации имущественных потерь (warranties on indemnities basis).
32. Способы минимизации санкционных рисков в сделках по слияниям и поглощениям.
33. Социальная должная осмотрительность / оговорка Вайнштейна.
34. Возможность использования криптовалюты при осуществлении расчетов по сделке.
35. Хозяйственная деятельность продаваемой компании между заключением договора купли-продажи акций и завершение предусмотренной им сделки.
36. Соглашение о плате за отказ от договора (break-up fee).
37. Оговорка о существенном неблагоприятном изменении обстоятельств.
38. Влияние санкций на обязательства сторон после закрытия сделки по слияниям и поглощениям (M&A).
39. Создание совместного предприятия (JV): понятие, особенности, выбор формы юридического лица.
40. Вопросы совместного решения (reserved matters) в совместных предприятиях.
41. Понятие и виды корпоративных споров.
42. Порядок рассмотрения корпоративных споров в государственных судах.
43. Понятие и виды косвенных исков участников / акционеров юридического лица.
44. Проблема арбитрабельности корпоративных споров.
45. Арбитражные соглашения в корпоративных сделках.
46. Особенности разрешения споров в международном коммерческом арбитраже.
47. Условия рассмотрения косвенных исков участников / акционеров юридического лица в международном коммерческом арбитраже.
48. Особенности разрешения корпоративных споров в условиях международных санкций.
49. «Российская торпеда»: понятие, практика применения, способы борьбы.

### **Тесты:**

1. Согласно законодательству РФ стороны акционерного соглашения,



заключенного в отношении российского хозяйственного общества:

- а) могут выбрать применимое к нему право;
- б) должны применять только российское право;
- в) могут выбрать иностранное применимое право, но такой выбор ограничен сверхимперативными нормами права РФ;
- г) могут выбрать иностранное применимое право, но такой выбор ограничен императивными нормами права места учреждения юридического лица.

2. При отсутствии соглашения сторон к акционерному соглашению подлежит применению:

- а) право страны, в которой учреждено юридическое лицо;
- б) право страны, в которой находится основной орган управления юридического лица;
- в) право страны, в которой юридическое лицо осуществляет основную деятельность;
- г) право страны, имеющей наиболее тесную связь с отношением.

3. Заверение представляет собой:

- а) утверждение о фактах, которые относятся к прошлому или настоящему;
- б) утверждение о фактах, которые могут иметь место в будущем;
- в) утверждение о фактах, которые относятся к прошлому или будущему и предполагает истинность такого утверждения, в целях побуждения контрагента к определенным действиям;
- г) утверждение о будущих фактах, которым сторона гарантирует истинность своего утверждения, и обязуется выплатить другой стороне убытки, если оно окажется ложным.

4. В случае нарушения заверения убытки исчисляются по правилам, применимым к:

- а) деликтам;
- б) договорам.

5. В случае предоставления стороной недостоверного заверения контракт считается:

- а) оспоримым;
- б) ничтожным.

### **Контрольные вопросы к зачету:**

1. Понятие и виды корпоративных договоров. Корпоративный договор и акционерное соглашение (SHA): проблема соотношения.
2. Содержание акционерного соглашения.
3. Нестандартные условия корпоративных договоров.
4. Опционные соглашения.

5. Опционы пут и колл: понятие, механизмы действия по российскому праву.

6. Особенности выбора права, примененного к акционерным соглашениям.

7. Действие акционерных соглашений (соглашений участников ООО) в отношении третьих лиц.

8. Тупиковые ситуации (deadlock): понятие, причины, механизмы разрешения.

9. Сделки с проблемными активами на российском рынке.

10. Порядок осуществления сделок M&A: приобретение в ходе двустороннего переговорного процесса (negotiated deal), продажа бизнеса на тендере (tender sale).

11. Особенности заключения сделки M&A с подсанкционными лицами.

12. Соглашение о порядке ведения переговоров.

13. Особенности преддоговорной ответственности по праву России и зарубежных стран.

14. Соглашение о конфиденциальности (NDA): понятие, стороны, цели, определение конфиденциальной информации.

15. Протокол о намерениях или основные условия сделки (letter of intent, term sheet, heads of agreement, memorandum of understanding): понятие, цели, структура, указание о правовой природе.

16. Соглашение об эксклюзивности (exclusivity agreement).

17. Комплексный юридический Due Diligence при совершении сделок M&A: понятие, виды, цели.

18. Использование результатов Due Diligence для целей определения целесообразности заключения сделки, стоимости и иных параметров.

19. Due Diligence как обязательное условие оценки риска наступления ответственности покупателя за нарушение санкционного законодательства продавцом.

20. Согласование сделки купли-продажи акций хозяйственного общества с государственными органами.

21. Особенности согласования сделки с государственными органами, ответственными за введение санкций и контрсанкций.

22. Основные элементы договора купли-продажи акций (долей участия) хозяйственного общества.

23. Гарантии и заверения (warranties & representations): понятие, виды.

24. Различия в подходах к определению заверений и гарантий по праву РФ и Англии.

25. Особенности предоставления заверений и гарантий в условиях международных санкций.

26. Письмо о раскрытии информации (disclosure letter): понятие, цели, стандарты раскрытия.

27. Обязательство продавца о компенсации имущественных потерь покупателя (indemnity) по праву РФ и Англии.

28. Способы минимизации санкционных рисков в сделках по слияниям и поглощениям.

29. Возможность использования криптовалюты при осуществлении расчетов по сделке.

30. Хозяйственная деятельность продаваемой компании между заключением договора купли-продажи акций и завершение предусмотренной им сделки. Обязательства до закрытия сделки (pre-completion undertakings).

31. Соглашение о плате за отказ от договора (break-up fee).

32. Обязательства продавца после закрытия сделки: понятие и виды.

33. Влияние санкций на обязательства сторон после закрытия сделки по слияниям и поглощениям (M&A).

34. Создание совместного предприятия (JV): понятие, особенности, выбор формы юридического лица.

35. Понятие и виды корпоративных споров. Критерии признания спора корпоративным.

36. Порядок рассмотрения корпоративных споров в государственных судах.

37. Понятие и виды косвенных исков участников / акционеров юридического лица. Материальный и процессуальный истец.

38. Проблема арбитрабельности корпоративных споров.

39. Арбитражные соглашения в корпоративных сделках.

40. Особенности разрешения споров в международном коммерческом арбитраже.

41. Условия рассмотрения косвенных исков участников / акционеров юридического лица в международном коммерческом арбитраже.

42. Особенности разрешения корпоративных споров в условиях международных санкций.

44. «Российская торпеда»: понятие, практика применения, способы борьбы.

44. Договорные ограничения в отношении распоряжения акциями (долями).

45. Способы защиты прав мажоритарного акционера в случае недобросовестного использования права вето миноритарным акционером.

46. Особенности определения права, применимого к акционерным соглашениям.

47. Внедоговорная ответственность за нарушение обязанностей акционера (участника) по праву РФ.

48. Договорная ответственность за нарушение корпоративного договора.

49. Порядок заключения, изменения и расторжения акционерного соглашения.

50. Основные задачи мажоритарного и миноритарного акционеров при структурировании акционерного соглашения.

51. Оговорка о разрешении споров из сделок по слияниям и поглощениям.

52. Price adjustment: понятие, отличия от ответственности за нарушение гарантий и заверений.

53. Anti-embarrassment clause: понятие, сущность, основные примеры.

54. Расчет возмещения по модели «доллар-на-доллар»: преимущества и недостатки.

55. Возможность применения положений ГК РФ о качестве товара к акциям (долям).

56. Договорные ограничения ответственности продавца.

57. Понятие de minimis, basket, total liability cap.

58. Earn-out: понятие, особенности применения.

#### **IV. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ**

##### **Нормативные правовые акты (в действующей редакции)**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 25.02.2022) // СПС «Консультант Плюс».

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 08.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // СПС «Консультант Плюс».

3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 N 146-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // СПС «Консультант Плюс».

4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая)" от 18.12.2006 N 230-ФЗ (ред. от 11.06.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // СПС «Консультант Плюс».

5. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 25.02.2022) «Об акционерных обществах» // Собрание законодательства РФ. 01.01.1996. N 1. ст. 1.

6. Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 02.07.2021, с изм. 25.02.2022) «Об обществах с ограниченной ответственностью» // Собрание законодательства РФ. 16.02.1998. N 7. ст. 785.

7. Федеральный закон от 22.04.1996 N 39-ФЗ (ред. от 16.04.2022) «О рынке ценных бумаг» // Собрание законодательства РФ. N 17. 22.04.1996. ст. 1918.

8. Федеральный закон от 03.08.2018 N 290-ФЗ (ред. от 26.03.2022) «О международных компаниях и международных фондах» (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.04.2022) // Собрание законодательства РФ. 06.08.2018. N 32 (часть I). ст. 5083.

9. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации" от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 30.12.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.01.2022) // Собрание законодательства РФ. 29.07.2002. N 30. ст. 3012.

10. Федеральный закон от 29.12.2015 N 382-ФЗ (ред. от 27.12.2018) «Об арбитраже (третейском разбирательстве) в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 04.01.2016. N 1 (часть I). ст. 2.

11. Закон РФ от 07.07.1993 N 5338-1 (ред. от 30.12.2021) «О международном коммерческом арбитраже» (вместе с "Положением о

Международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате Российской Федерации", "Положением о Морской арбитражной комиссии при Торгово-промышленной палате Российской Федерации") // Российская газета. N 156. 14.08.1993.

12. Указ Президента РФ от 22.10.2018 N 592 (ред. от 15.11.2021) «О применении специальных экономических мер в связи с недружественными действиями Украины в отношении граждан и юридических лиц Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 29.10.2018, N 44, ст. 6706.

13. Положение Банка России от 27.03.2020 N 714-П «О раскрытии информации эмитентами эмиссионных ценных бумаг» (Зарегистрировано в Минюсте России 24.04.2020 N 58203) // Вестник Банка России. N 39-40. 27.05.2020.

14. Положение Банка России от 27.03.2020 N 714-П «О раскрытии информации эмитентами эмиссионных ценных бумаг» (Зарегистрировано в Минюсте России 24.04.2020 N 58203) // Вестник Банка России. N 39-40. 27.05.2020.

15. Правила арбитража корпоративных споров (приложение 4 к приказу ТПП РФ от 11.01.2017 N 6) (ред. от 22.04.2020) // <http://adr.tpprf.ru>.

### **Судебная практика**

1. Обзор судебной практики разрешения споров, связанных с установлением в процедурах банкротства требований контролирующих должника и аффилированных с ним лиц (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 29.01.2020) // Бюллетень Верховного Суда РФ. N 7. Июль. 2020.

2. Обзор судебной практики по некоторым вопросам применения законодательства о хозяйственных обществах (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 25.12.2019) // Бюллетень Верховного Суда РФ. N 5. май, 2020.

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.07.2019 N 24 «О применении норм международного частного права судами Российской Федерации» // Бюллетень Верховного Суда РФ. N 10. Октябрь. 2019.

4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 25.12.2018 N 49 «О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации о заключении и толковании договора» // Бюллетень Верховного Суда РФ. N 2. Февраль. 2019.

5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.11.2016 N 54 «О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации об обязательствах и их исполнении» // Бюллетень Верховного Суда РФ. N 1. Январь. 2017.

6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 N 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» // Бюллетень Верховного Суда РФ. N 8. Август. 2015.

7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.12.2021 N 46 «О применении Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации при рассмотрении дел в суде первой инстанции» // Бюллетень Верховного

Суда РФ. N 3. Март. 2022.

8. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.06.2021 N 18 «О некоторых вопросах досудебного урегулирования споров, рассматриваемых в порядке гражданского и арбитражного судопроизводства» // Российская газета. N 144. 02.07.2021.

9. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 10.12.2019 N 53 «О выполнении судами Российской Федерации функций содействия и контроля в отношении третейского разбирательства, международного коммерческого арбитража» // Бюллетень Верховного Суда РФ. N 3. Март. 2020.

10. Постановление Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 N 62 «О некоторых вопросах возмещения убытков лицами, входящими в состав органов юридического лица» // Экономика и жизнь (Бухгалтерское приложение). N 34. 30.08.2013.

11. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 29 декабря 2001 г. № 65 «Обзор практики разрешения споров, связанных с прекращением обязательств зачетом встречных однородных требований» // СПС «Консультант Плюс».

12. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 16 февраля 1998 г. № 29 «Обзор судебно-арбитражной практики разрешения споров по делам с участием иностранных лиц» // СПС «Гарант».

13. Обзор практики рассмотрения споров по делам с участием иностранных лиц, рассмотренных арбитражными судами после 1 июля 1995 г. // СПС «Консультант Плюс».

14. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 26 февраля 2013 г. № 156 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел о применении оговорки о публичном порядке как основания для отказа в признании и приведении в исполнение иностранных судебных и арбитражных решений» // СПС «Консультант Плюс».

15. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 9 июля 2013 г. № 158 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел с участием иностранных лиц» (вместе с Обзором судебной практики по некоторым вопросам, связанным с рассмотрением арбитражными судами дел с участием иностранных лиц) // СПС «Консультант Плюс».

16. Путеводитель по корпоративным спорам. Вопросы судебной практики: Крупные сделки акционерного общества // СПС «Консультант Плюс».

17. Путеводитель по корпоративным спорам. Вопросы судебной практики: Выкуп акций по требованию акционера // СПС «Консультант Плюс».

18. Путеводитель по корпоративным спорам. Вопросы судебной практики: Заинтересованность в совершении акционерным обществом сделки // СПС «Консультант Плюс».

19. Путеводитель по корпоративным спорам. Вопросы судебной практики: Заинтересованность в совершении сделки обществом с ограниченной ответственностью // СПС «Консультант Плюс».

20. Путеводитель по корпоративным спорам. Вопросы судебной практики: Крупные сделки общества с ограниченной ответственностью // СПС «Консультант Плюс».

21. Постановление ФАС Московского округа от 10 октября 2011 г. по делу № А40-35844/11-69-311 // СПС «Консультант Плюс».

22. Постановление АС Московского округа от 17 декабря 2014 г. по делу № А40-26424/11-83-201 // СПС «Консультант Плюс».

23. Постановление АС Московского округа от 20 октября 2014 г. по делу № А40-135118/13-52-1240 // СПС «Консультант Плюс».

24. Постановление ФАС Северо-Западного округа от 19 декабря 2011 г. по делу № А42-4871/2011 // СПС «Консультант Плюс».

25. Постановление ФАС Волго-Вятского округа от 18 июня 2012 г. по делу № А17-8372/2011 // СПС «Консультант Плюс».

26. Постановление ФАС Центрального округа от 2 июля 2012 г. по делу № А54-62/2012 // СПС «Консультант Плюс».

27. Постановление ФАС Поволжского округа от 19 сентября 2012 г. по делу № А12-8323/2012 // СПС «Консультант Плюс».

28. Определение ВАС РФ о передаче дела в Президиум ВАС РФ от 16 февраля 2007 г. № 1557/07 по делу № А41-К1-17351/06 // СПС «Консультант Плюс».

29. Определение ВАС РФ от 5 марта 2012 г. № ВАС-1950/12 по делу № А40-26424/11-83-201 // СПС «Консультант Плюс».

### **Основная литература**

1. Корпоративное право: учебник / А. В. Габов и др.; отв. ред. И. С. Шиткина; Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова. – М.: Статут, 2019. – 735 с. – Режим доступа: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>.

2. Международный коммерческий арбитраж: учебник / С. А. Абесадзе, Т. К. Андреева, В. Н. Ануров и др.; под научной ред. д.ю.н. О. Ю. Скворцова, к.ю.н. М. Ю. Савранского, к.ю.н. Г. В. Севастьянова; отв. ред. Т. А. Лунаева. 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Статут, 2018. – 965 с. - Режим доступа: [\\garant\GarantClient\garant.ex](http://garant.ru/GarantClient/garant.ex), локальная сеть МГЮА.

3. Международное частное право: учебник / В. Н. Борисов, Н. В. Власова, Н. Г. Доронина и др.; отв. ред. Н. И. Марышева. 4-е изд., перераб. и доп. - М.: ИЗиСП, КОНТРАКТ, 2018. – 848 с. - Режим доступа: [\\consultant\Consultant\cons.exe](http://consultant.ru/Consultant/cons.exe), локальная сеть МГЮА.

### **Дополнительная литература**

1. Абрамов В.Ю., Абрамов Ю.В. Корпоративное право: права и обязанности участников хозяйственных обществ: практическое пособие с судебным комментарием. - М.: Юстицинформ, 2021. - 356 с. - Режим доступа: [\\consultant\Consultant\cons.exe](http://consultant.ru/Consultant/cons.exe), локальная сеть МГЮА.

2. Аксенов А.Г. Правовое регулирование международных коммерческих контрактов в условиях экономических санкций // Вестник арбитражной практики. - 2020. - N 5. - С. 86 - 100. - Режим доступа: [\\consultant\Consultant\cons.exe](http://consultant.ru/Consultant/cons.exe),

локальная сеть МГЮА.

3. Алиев Т. Т., Соловых С. Ж. Некоторые вопросы арбитрабельности корпоративных споров по новому Закону об арбитраже (третейском разбирательстве) // Законы России: опыт, анализ, практика. - 2017. - № 4. - С. 23 - 27. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

4. Андреев В. К. Применение общих положений об обязательствах ГК РФ к корпоративным отношениям (корпоративные обязательства) // Гражданское право. - 2016. - № 4. - С. 3 - 6. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

5. Артеменков С. В., Кравец В. Д. Ответственность мажоритарного акционера при принудительном выкупе акций: вопросы правоприменения // Lex russica. - 2018. - № 2. - С. 94 - 104. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

6. Асосков А. В. Допустимость разрешения корпоративных споров в международном коммерческом арбитраже // Международный коммерческий арбитраж: современные проблемы и решения: Сборник статей к 80-летию Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате Российской Федерации / А. В. Асосков, М. П. Бардина, У. Э. Батлер и др.; под ред. А. А. Костина; МКАС при ТПП РФ. - М.: Статут, 2012. - 399 с. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

7. Асосков А.В. Коллизионное регулирование вопросов правоспособности юридического лица и полномочий его органов: как найти баланс между интересами участников юридического лица и потребностями гражданского оборота? // Вестник гражданского права. - 2014. - № 4. - С. 7 - 55. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

8. Асосков А. В. Коллизионное регулирование договоров об осуществлении корпоративных прав (корпоративных договоров) // Закон. - 2014. - № 8. - С. 31 - 42. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

9. Асосков А. В. Разрешение корпоративных споров в третейских судах: основные результаты законодательной реформы // Закон. - 2017. - № 5. - С. 67 - 77. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

10. Астапов К.Л. Роль трансформационных преобразований в стратегии развития крупных компаний // Финансы. - 2019. - N 11. - С. 42 - 49. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

11. Аутлева Р. В. Отдельные проблемные вопросы взыскания неустойки в современном арбитражном процессе // Арбитражный и гражданский процесс. - 2018. - № 1. - С. 36 - 41. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

12. Борейшо Д.В., Папилин И.И. Обзор практики применения нормы ст. 434.1 ГК РФ // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. - 2020. - N 5. - С. 178 - 203. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

13. Бородкин В. Г. Гражданско-правовое регулирование корпоративного договора в российском праве: монография. - М.: Юстицинформ, 2017. - 224 с. -



Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

14. Бурачевский Д. В., Лазарев С. В. Арбитрабельность корпоративных споров // Арбитражный и гражданский процесс. - 2018. - № 12. - С. 53 - 56. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

15. Глухов Е.В. Корпоративный договор: подготовка и согласование при создании совместного предприятия [Электронное издание]. - М.: М-Логос, 2017. - 672 с. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

16. Горленко А. А., Кролл М. Э. Новые нормы процессуального законодательства о содействии и контроле в отношении арбитража. Отражение в новых арбитражных регламентах // Судья. - 2018. - № 8. - С. 36 - 40. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

17. Грибанов А. В. Применение неустойки в практике МКАС // Вестник международного коммерческого арбитража. - 2010. - № 1 (1). - Режим доступа: <http://arbitrationreview.ru/wp-content/uploads/2016/02/N1-2010.pdf>

18. Грибов Н. Д. Бремя доказывания в корпоративных спорах // Арбитражный и гражданский процесс. - 2019. № 2. - С. 25 - 28. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

19. Договорное и обязательственное право (общая часть) постатейный комментарий к статьям 307 - 453 Гражданского кодекса Российской Федерации / В. В. Байбак, Р. С. Бевзенко, О. А. Беляева и др.; отв. ред. А. Г. Карапетов. - М.: М-Логос, 2017. - Электронное издание. Редакция 1.0. - 1120 с. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

20. Донцов А. Н., Маловатский А. В. Тренды в структурировании и ценообразовании сделок на рынке М&А в России. Обзор изменений в ГК РФ и корпоративное законодательство // Закон. - 2016. - № 5. - С. 103 - 113. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

21. Долинская В.В. Обзор новелл корпоративного права // Законы России: опыт, анализ, практика. - 2020. - N 10. - С. 3 - 13. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

22. Егоров С.В., Петров В.С., Якимова Ж.А. Уголовно-правовые риски при предоставлении заверений и гарантий // Оборонно-промышленный комплекс: вопросы права. - 2020. - N 3. - С. 85 - 93. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

23. Ерохова М. А. О судебной неустойке в российском праве. Анализ практики 2015 - 2017 // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. -2017. - № 7. - С. 97 - 111. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

24. Ерохина М.Г., Арнаутов Д.Р. Применение эскроу при структурировании сделок слияния и поглощения // Актуальные проблемы российского права. - 2019. - N 5. - С. 137 - 143. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

25. Засемкова О. Ф. Сверхимперативные нормы: теория и практика. – М.: Инфотропик Медиа, 2018. – 412 с. - Режим доступа: <\\garant\GarantClient\garant.ex>, локальная сеть МГЮА.

26. Засемкова О. Ф. Сингапурская конвенция о приведении в исполнение мировых соглашений, достигнутых в результате посредничества (медиации): от мечты к реальности? // Lex russica. – 2019. - № 3. – С. 60 - 72. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

27. Илюшина М.Н. Новеллы Гражданского кодекса об опционных договорах // Законы России: опыт, анализ, практика. - 2016. - № 2. - С. 3 - 10. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

28. Кархалев Д. Н. Корпоративный договор // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2021. - № 4. – С. 83-87. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

29. Карапетов А. Г. Опцион на заключение договора и опционный договор согласно новой редакции ГК РФ // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. - 2016. - № 3. - С. 49 - 72. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

30. Карапетов А. Г. Проблемные вопросы применения ст. 174 ГК РФ // Вестник гражданского права. - 2018. - № 1. - С. 86 - 147. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

31. Каримуллин Р. И. Арбитраж корпоративных споров в Германии: развитие правил арбитража и судебной практики в 2014 – 2018 гг. // Вестник международного коммерческого арбитража. – 2018. - № 2 (17). – С. 86 – 98. – Режим доступа: [http://arbitrationreview.ru/wp-content/uploads/2019/04!/vestnik\\_MKA\\_cover\\_2\\_2018.pdf](http://arbitrationreview.ru/wp-content/uploads/2019/04!/vestnik_MKA_cover_2_2018.pdf)

32. Комаров А. С. Некоторые замечания по поводу третейского разбирательства корпоративных споров // Витрянский В. В., Суханов Е. А. Основные проблемы частного права. Сборник статей к юбилею доктора юридических наук, профессора Александра Львовича Маковского / отв. ред. В. В. Витрянский, Е. А. Суханов. - М.: Статут, 2010. - 575 с. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

33. Корпоративное право: учебник / отв. ред. И. С. Шиткина. – М.: Статут, 2019. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

34. Кратенко М.В., Луйк О.-Ю. Современная модель компенсационного страхования (indemnity insurance) и перспективы ее воплощения в российском праве // Вестник Пермского университета. Юридические науки. - 2020. - N 4. - С. 762 - 786. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

35. Крылов В.Г. Перспективы развития корпоративного договора в России // Гражданское право. - 2018. - N 6. - С. 14 - 17. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

36. Лисицын-Светланов А. Г. Арбитрабельность корпоративных споров по российскому праву: pro et contra // Закон. - 2012. - № 5. - С. 192 - 196. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

37. Макарова О. А. Арбитраж корпоративных споров // Журнал предпринимательского и корпоративного права. - 2016. - № 4. - С. 25 - 31. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

38. Макарова О.А. Пределы свободы корпоративного договора // Законы России: опыт, анализ, практика. - 2018. - N 7. - С. 55 - 59. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

39. Маковская А.А. Императивные и диспозитивные нормы в корпоративном законодательстве (ошибки в формулировках, проблемы толкования и правоприменения) // Вестник гражданского права. - 2019. - N 5. - С. 79 - 109. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

40. Моисеев С.В. Отдельные вопросы активного процессуального соучастия по корпоративным спорам // Арбитражный и гражданский процесс. - 2018. - № 6. - С. 14 - 20. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

41. Монастырский Ю. Э. Убытки вследствие умаления корпоративных прав // Закон. - 2017. - № 7. - Режим доступа: <\\garant\GarantClient\garant.ex>, локальная сеть МГЮА.

42. Осипенко О. В. Актуальные проблемы системного применения инструментов корпоративного управления и акционерного права. - М.: Статут, 2018. - 448 с. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

43. Осипенко К. О. Договор об осуществлении прав участников хозяйственных обществ в российском и английском праве. - М.: Инфотропик Медиа, 2016. - 173 с. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

44. Осипенко О.В. Институт корпоративного договора в РФ. Новые модели // Вестник арбитражной практики. - 2019. - N 5. - С. 16 - 33. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

45. Пакерман Г.А., Ситкарева Е.В., Воробьева Я.А. Особенности регулирования сделок слияния и поглощения в США (на примере законодательства штатов Делавэр и Калифорния) // Международное публичное и частное право. - 2021. - N 5. - С. 36 - 42. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

46. Раздьяконов Е.С., Тарасов И.Н. Итоги процессуальной реформы процедуры разрешения корпоративных споров // Арбитражный и гражданский процесс. - 2020. - N 11. - С. 49 - 51. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

47. Саврыга К.П. Премия за контроль и ее распределение в российском корпоративном праве // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. - 2021. - N 6. - С. 74 - 120. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

48. Сегалова Е.А., Сатыров З.И. Индемнити и возмещение потерь как институты распределения договорных рисков по российскому и английскому праву // Вестник арбитражной практики. - 2021. - N 1. - С. 75 - 88. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

49. Семилютина Н.Г. Корпоративные споры и развитие альтернативных механизмов разрешения споров // Журнал российского права. - 2015. - № 2. - С. 112 - 127. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

50. Ситдикова Р.И., Бакулина Л.Т. Регулятивная роль корпоративного договора // Имущественные отношения в Российской Федерации. - 2017. - N 11. - С. 76 - 80. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

51. Старженецкий В.В., Очирова С.Б. Влияние санкций на разрешение внешнеэкономических споров: сохранение status quo или поиск альтернативных юрисдикций? // Международное правосудие. - 2020. - N 4. - С. 144 - 167. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

52. Терновая О.А., Соловьева С.В. Теоретико-правовое сравнительное исследование правовой природы корпоративного договора по праву Франции и США // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. - 2017. - N 5. - С. 69 - 74. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

53. Щукин А.И. Подсудность корпоративных споров в международных унифицированных актах // Журнал российского права. - 2021. - N 9. - С. 89 - 105. - Режим доступа: <\\consultant\Consultant\ cons.exe>, локальная сеть МГЮА.

## **V. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ**

### **5.1. Обеспечение образовательного процесса иными библиотечно-информационными ресурсами и средствами обеспечения образовательного процесса**

Обучающимся обеспечивается доступ (удаленный доступ) к современным профессиональным базам данных и информационным справочным системам. Полнотекстовая рабочая программа дисциплины (модуля) размещена в Цифровой научно-образовательной и социальной сети Университета (далее - ЦНОСС), в системе которой функционируют «Электронные личные кабинеты обучающегося и научно-педагогического работника». Доступ к материалам возможен через введение индивидуального пароля. ЦНОСС предназначена для создания личностно-ориентированной информационно-коммуникационной среды, обеспечивающей информационное взаимодействие всех участников образовательного процесса Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), в том числе предоставление им общедоступной и персонализированной справочной, научной, образовательной, социальной информации посредством сервисов, функционирующих на основе прикладных информационных систем Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА).

Каждый обучающийся в течение всего периода обучения обеспечен индивидуальным неограниченным доступом к электронно-библиотечным системам (электронным библиотекам) и к электронной информационно-образовательной среде Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА). Помимо электронных библиотек Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), он обеспечен индивидуальным неограниченным доступом ко всем

удаленным электронно-библиотечным системам, базам данных и справочно-правовым системам, подключенным в Университете имени О.Е. Кутафина (МГЮА) на основании лицензионных договоров, и имеющие адаптированные версии сайтов для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья.

Электронно-библиотечная система (электронная библиотека) и электронная информационно-образовательная среда обеспечивают возможность одновременного доступа 100 процентов, обучающихся из любой точки, в которой имеется доступ к информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», как на территории Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), так и вне ее.

Фонд электронных ресурсов Библиотеки включает следующие справочно-правовые системы, базы данных и электронные библиотечные системы:

### 5.1.1. Справочно-правовые системы:

1.	ИС «Континент»	сторонняя	<a href="http://continent-online.com">http://continent-online.com</a>	ООО «Агентство правовой интеграции «КОНТИНЕНТ», договоры: - № 18032020 от 20.03.2018 г. с 20.03.2018 г. по 19.03.2019 г.; - № 19012120 от 20.03.2019 г. с 20.03.2019 г. по 19.03.2020 г.; - № 20040220 от 02.03.2020 г. с 20.03.2020 г. по 19.03.2021 г. - №21021512 от 16.03.2021 г. с 20.03.2021 г. по 19.03.2022 г. - № 22021712 от 09.03.2022 г. с 20.03 2022г. по 19.03.2023 г.; - № 23020811 от 06.03.2023 г. с 20.03.2023 г. по 19.03.2024 г.
2.	СПС Westlaw Academics	сторонняя	<a href="https://uk.westlaw.com">https://uk.westlaw.com</a>	Филиал Акционерного общества «Томсон Рейтер (Маркетс) Юроп СА», договоры: - № 2TR/2019 от 24.12.2018 г. с 01.01.2019 г. по 31.12.2019 г.; - №RU03358/19 от 11.12.2019 г., с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г.; - № ЭБ-6/2021 от 06.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.; - № ЭР-5/2022 от 27.10.2021 г., период доступа с 01.01.2022 г. по 31.12.2022 г.; - № 32211783551 от 16.11.2022 г. с 01.01.2023 г. по 31.12.2023 г.
3.	КонсультантПлюс	сторонняя	<a href="http://www.consultant.ru">http://www.consultant.ru</a>	Открытая лицензия для образовательных организаций



4.	Гарант	сторонняя	<a href="https://www.garant.ru">https://www.garant.ru</a>	Открытая лицензия для образовательных организаций
----	--------	-----------	---	---

### 5.1.2. Профессиональные базы данных:

1.	Коллекции полнотекстовых электронных книг информационного ресурса EBSCOHost БД eBook Collection	сторонняя	<a href="http://web.a.ebscohost.com">http://web.a.ebscohost.com</a>	ООО «ЦНИ НЭИКОН», договор № 03731110819000006 от 18.06.2019 г. бессрочно
2.	<a href="#">Национальная электронная библиотека</a> (НЭБ)	сторонняя	<a href="https://rusneb.ru">https://rusneb.ru</a>	ФГБУ «Российская государственная библиотека», договор № 101/НЭБ/4615 от 01.08.2018 г. с 01.08.2018 по 31.07.2023г. (безвозмездный)
3.	Президентская библиотека имени Б.Н. Ельцина	сторонняя	<a href="https://www.prlib.ru">https://www.prlib.ru</a>	ФГБУ «Президентская библиотека имени Б. Н. Ельцина», Соглашение о сотрудничестве № 23 от 24.12.2010 г., бессрочно
4.	НЭБ eLIBRARY.RU	сторонняя	<a href="http://elibrary.ru">http://elibrary.ru</a>	ООО «РУНЕБ», договоры: - № SU-13-03/2019-1 от 27.03.2019 г. с 01.04.2019 г. по 31.03.2020 г.; - № ЭР-1/2020 от 17.04.2020 г. с 17.04.2020 г. по 16.04.2021 г.; - № ЭР-2/2021 от 25.03.2021 г. с 25.2021 г. по 24.03.2022 г.; - № ЭР-3/2022 от 04.03.2022 г. с 09.03.2022 г. по 09.03.2023 г.; - № SU-1494/2023 от 22.03.2023 г. с 27.03.2023 г. по 26.03.2024 г.
5.	Legal Source	сторонняя	<a href="http://web.a.ebscohost.com">http://web.a.ebscohost.com</a>	ООО «ЦНИ НЭИКОН», договоры: - № 414-EBSCO/2020 от 29.11.2019 г., с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г.; - № ЭБ-5/2021 от 02.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.; - № ЭР-2/2022 от 01.10.2021 г., с 01.01.2022 г. по 31.12.2022 г.; - № 414- EBSCO/23 от 21.10.2022 г. с 01.01.2023 г. по 31.12.2023 г.
6.	ЛитРес: Библиотека	сторонняя	<a href="http://biblio.litres.ru">http://biblio.litres.ru</a>	ООО «ЛитРес», договоры: - № 290120/Б-1-76 от 12.03.2020 г. с 12.03.2020 г. по 11.03.2021 г.; - № 160221/Б-1-157 от 12.03.2021 г. с 12.03.2021 г. по 11.03.2022 г.; - № ЭР-6/2022 от 18.03.2022 г. с

			18.03.2022 г. по 17.03.2023 г.; - № 130223/Б-1-136 от 02.03.2023 г. с 18.03.2023 г. по 17.03.2024 г.
--	--	--	--

### 5.1.3. Электронно-библиотечные системы:

1.	ЭБС ZNANIUM.COM	сторонняя	<a href="http://znanium.com">http://znanium.com</a>	<p>ООО «Научно-издательский центр ЗНАНИУМ», договоры:</p> <p>- № 3489 бс от 14.12.2018 г. с 01.01.2019 г. по 31.12.2019 г.;</p> <p>- № 3/2019эбс от 29.11.2019 г. с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г.;</p> <p>- № 3/2021 эбс от 02.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.;</p> <p>- № 1/2022эбс от 01.10.2021 г. с 01.01.2022 г. по 31.12.2022 г.;</p> <p>- № 32211747575эбс от 07.10.2022 г. с 01.01.2023 г. по 31.12.2023 г.</p>
2.	ЭБС Book.ru	сторонняя	<a href="http://book.ru">http://book.ru</a>	<p>ООО «КноРус медиа», договоры:</p> <p>- № 18494735 от 17.12.2018 г. с 01.01.2019 г. по 31.12.2019 г.;</p> <p>- № ЭБ-2/2019 от 29.11.2019 г. с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г.</p> <p>- № ЭБ-4/2021 от 02.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.;</p> <p>- № ЭР-4/2022 от 01.10.2021 г. с 01.01.2022 г. по 31.12.2022 г.;</p> <p>- № 32211783653 от 21.10.2022 г. с 01.01.2023 г. по 31.12.2023 г.</p>

3.	ВЧЗ РГБ (Виртуальный читальный зал Российской государственной библиотеки)	сторонняя	<a href="https://search.rsl.ru/">https://search.rsl.ru/</a>	ФГБУ «Российская государственная библиотека», договор № 32312116538 от 14.02.2023 г. с 02.03.2023 г. по 01.03.2024 г.
4.	ЭБС Юрайт	сторонняя	<a href="http://www.biblio-online.ru">http://www.biblio-online.ru</a>	ООО «Электронное издательство Юрайт», договоры: - № ЭБ-1/2019 от 01.04.2019 г. с 01.04.2019 г. по 31.03.2020 г.; - № ЭБ-1/2020 от 01.04.2020 г. с 01.04.2020 г. по 31.03.2021 г. - № ЭР-1/2021 от 23.03.2021 г. с 03.04.2021 г. по 02.04.2022 г.; - № ЭР-7/2022 от 09.03.2022 г. с 03.04.2022 по 02.04.2023 г.; - № 32312233331 от 29.03.2023 г. с 03.04.2023 г. по 02.04.2024 г.
5.	ЭБС «Юстицинформ»	сторонняя	<a href="https://elknigi.ru/">https://elknigi.ru/</a>	ООО «Юридический дом «Юстицинформ», договор № ЭР-1/2023 от 30.03.2023 г. с 05.04.2023 г. по 04.04.2024 г.
6.	ЭБС Проспект	сторонняя	<a href="http://ebs.prospekt.org">http://ebs.prospekt.org</a>	ООО «Проспект», договоры: - № ЭБ-1/2019 от 03.07.2019 г. с 03.07.2019 г. по 02.07.2020 г.; - № ЭБ-2/2020 от 03.07.2020 г. с 03.07.2020 г. по 02.03.2021 г.; - № ЭР-3/2021 от 21.06.2021 с 03.07.2021 г. по 02.07.2022 г.; - № 32211498857 от



				24.06.2022 г. с
				03.07.2022 г. по
				02.07.2023 г.;
				- 32312506505 от
				27.06.2023 с 03.07.2023
				г. по 02.07.2024 г.

Университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА) обеспечен необходимым комплектом лицензионного программного обеспечения, состав которого подлежит ежегодному обновлению.

## 5.2. Перечень программного обеспечения (ПО), установленного на компьютерах, задействованных в образовательном процессе по дисциплине (модулю)

Все аудитории, задействованные в образовательном процессе по реализации дисциплины (модуля), оснащены следующим ПО:

№	Описание ПО	Наименование ПО, программная среда, СУБД	Вид лицензирования
<b>ПО, устанавливаемое на рабочую станцию</b>			
1.	Операционная система	Windows 7	Лицензия
		Windows 10	Лицензия
		По договорам: № 32009118468 от 01.06.2020 г. № 31907826970 от 27.05.2019 г. № 31806485253 от 20.06.2018 г. №31705236597 от 28.07.2017 г. №31604279221 от 12.12.2016 г.	
2.	Антивирусная защита	Kaspersky Workspace Security	Лицензия
		По договорам: № 31907848213 от 03.06.2019 г. № 31806590686 от 14.06.2018 №31705098445 от 30.05.2017 № 31603346516 от 21.03.2016	
3.	Офисные пакеты	Microsoft Office	Лицензия
		По договорам: № 32009118468 от 01.06.2020 г. № 31907826970 от 27.05. 2019 г. № 31806485253 от 21.06.2018 г. №31705236597 от 28.07.2017 г. №31604279221 от 12.12.2016 г.	
4.	Архиваторы	7-Zip	Открытая лицензия
		WinRar	Открытая лицензия
5.	Интернет браузер	Google Chrome	Открытая лицензия
6.	Программа для просмотра файлов PDF	Adobe Acrobat reader	Открытая лицензия
		Foxit Reader	Открытая лицензия

7.	Программа для просмотра файлов DJVU	DjVu viewer	Открытая лицензия
8.	Пакет кодеков	K-Lite Codec Pack	Открытая лицензия
9.	Видеоплеер	Windows Media Player	В комплекте с ОС
		vlc pleer	Открытая лицензия
		flashpleer	Открытая лицензия
10.	Аудиоплеер	Winamp	Открытая лицензия
11.	Справочно- правовые системы (СПС)	Консультант плюс	Открытая лицензия
		Гарант	Открытая лицензия

Университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА) располагает материально-технической базой, соответствующей действующим противопожарным правилам и нормам, и обеспечивающей проведение всех видов дисциплинарной и междисциплинарной подготовки, практической и научно-исследовательской работ обучающихся, предусмотренных учебным планом.

В реализации дисциплины (модуля) задействованы учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы и помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования. Для проведения занятий лекционного типа обучающимся предлагаются наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий, обеспечивающие тематические иллюстрации, которые хранятся на электронных носителях.

### 5.3. Помещения для самостоятельной работы обучающихся

Помещения для самостоятельной работы обучающихся расположенные по адресу г. Москва ул. Садовая-Кудринская д.9 стр.1, оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в ЭИОС Университета и включают в себя:

#### 1. Электронный читальный зал на 135 посадочных мест:

- стол студенческий двухместный – 42 шт.,
- стол студенческий трехместный – 10 шт.,
- кресло для индивидуальной работы – 3 шт.,
- стул – 135 шт.,
- компьютер студенческий 50 MAC AB – 76 шт. (компьютерная техника подключена к сети «Интернет» и обеспечивает доступ в электронную информационно-образовательную среду),
- проектор с моторизованным лифтом Epson EB-1880 – 1 шт.,
- экран Projecta с электронным приводом – 1 шт.

Электронный читальный зал располагается на первом этаже, предназначенного для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья, рабочие места в читальном зале оборудованы современными

эргономичными моноблоками с качественными экранами, а также аудио гарнитурами.

Комплекс средств:

- рабочее место с увеличенным пространством – 2 шт.,
- наушники «накладного» типа – 1 компл.,
- лупа ручная для чтения 90mmx13.5mm – 1 шт.,
- линза Френеля в виниловой рамке 300\*190 – 1 шт.

2. Читальные залы на 93 посадочных мест:

- стол студенческий двухместный – 24 шт.,
- стол студенческий трехместный – 2 шт.,
- кресло для индивидуальной работы – 7 шт.,
- стул – 93 шт.,
- компьютер студенческий 50 MAC AB – 11 шт.

3. Абонемент научной литературы на 4 посадочных мест:

- стол студенческий одноместный – 4 шт.,
- компьютер студенческий 50 MAC AB – 4 шт.,
- стул – 4 шт.

Помещение для самостоятельной работы обучающихся расположенное по адресу г. Москва наб. Шитова д. 72 корп. 3, оснащено компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в ЭИОС Университета и включает в себя:

- компьютер студенческий Lenovo – 16 шт.,
- стол студенческий одноместный – 16 шт.,
- стол студенческий двухместный – 17 шт.,
- стул – 42 шт.

Дисциплина (модуль) (модуль) обеспечена помещениями для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования.